



Sales Manager - CDI

Le shipping international à l'ère digitale

Wakeo est une plateforme SaaS de visibilité en temps réel sur les flux de transport B2B. L'outil aide les industriels à optimiser leurs opérations et à améliorer l'expérience clients à partir de données satellites et IoT. Wakeo s'inscrit dans l'univers du shipping maritime, aérien et routier qui est au cœur des échanges mondiaux. Sa mission est de réinventer l'expérience utilisateur dans un secteur peu efficient où les nouvelles technologies apportent des ruptures majeures.

Wakeo est financée par BPI France, l'Institut Mines Telecom et Techstars Paris '17. La société est accompagnée par des personnalités influentes comme l'ancien PDG de Citroën.

Votre mission

En tant que « Sales », vous êtes en charge du développement de l'activité commerciale :

- Participer à la définition du plan d'action commercial
- Prospecter de nouveaux clients grands comptes
- Qualifier les leads en provenance de l'équipe marketing (calls et rendez-vous)
- Intervenir sur l'intégralité du cycle de vente : depuis le premier rendez-vous jusqu'à la signature du contrat. Vos interlocuteurs sont principalement des directeurs transport, des directeurs des opérations et des directeurs Supply Chain
- Animer la relation clients et générer de l'upsell
- Animer le CRM
- Contribuer activement à l'expansion de l'équipe commerciale

Votre profil

- Vous disposez d'une expérience significative (min. 3 ans hors stage) dans la vente B2B à des grands comptes, idéalement dans un environnement SaaS
- Vous souhaitez atteindre des objectifs ambitieux et vous inscrire dans un challenge entrepreneurial
Vous travaillerez main dans la main avec les fondateurs de Wakeo
- Vous êtes autonome et possédez un excellent relationnel
- Vous êtes rigoureux, vous portez une attention particulière aux méthodes de travail et aux process
- Vous avez le goût du challenge commercial en B2B
- Un bon niveau d'anglais est un pré-requis indispensable
- Une connaissance du secteur du transport ou de la supply chain est un plus

Informations pratiques

Localisation : Denfert-Rochereau, Paris / Rémunération : à discuter selon profil.

Envie de rejoindre l'aventure ? Envoyez-nous un email avec CV à jobs@wakeo.co.