

JLG gehört zu den weltweit führenden Herstellern von selbstfahrenden Hubarbeitsbühnen und Teleskopladern. Mehr als 750 Beschäftigte arbeiten in Europa für JLG in den Bereichen Vertrieb und Service. In Europa gibt es sieben Länderniederlassungen, sowie drei Produktionsstätten in Belgien, Rumänien und Frankreich. JLG ist Teil der Oshkosh Corporation, einem führenden Hersteller und Vermarkter von Spezialzugangsmitteln, Nutzfahrzeugen, Feuerwehr- und Rettungswagen, Militärfahrzeugen und Fahrzeugaufbauten.

Zur Verstärkung unseres Außendienstes suchen wir **für die Region Norddeutschland** zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## REGIONAL SALES MANAGER/IN

### Ihre Aufgaben:

- Kompetente Betreuung des Kundenstammes im Bereich der Vermietung von Arbeitsbühnen
- Pflege und Ausbau des regionalen Dienstleister-Kundennetzes
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Förderung des Wachstums und des profitablen Marktanteils
- Ausarbeitung von Forecasts und Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

### Die Anforderungen:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung mit Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern
- eigenverantwortliches und zielorientiertes Arbeiten mit Verhandlungsgeschick
- gute PC-Anwenderkenntnisse
- gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Kontakt- und Reisefreude
- Teamfähigkeit

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle, eigenverantwortliche Tätigkeit in einem weltweit agierenden Konzern mit Dienstwagen und Arbeitsplatz am Heimatort. Für Vorabinformationen steht Ihnen unser englischsprachiger Geschäftsführer Laurent Montenay unter der Rufnummer +49 (0) 172 424 75 73 gerne zur Verfügung. Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühest möglichen Eintrittstermin senden Sie bitte per E-Mail an: [lmontenay@jlg.com](mailto:lmontenay@jlg.com).  
Wir freuen uns darauf.



JLG Deutschland GmbH - Max-Planck-Straße 21 - 27721 Ritterhude