



Sie und Boels - ein perfektes Team!

Boels ist einer der größten Vermieter von Baumaschinen, mobilen Raumsystemen, technischen Ausrüstungen und Veranstaltungsbedarf. Wir überzeugen durch eine schnelle Verfügbarkeit, eine beispiellose Auswahl an Artikeln, maßgeschneiderten Kundenlösungen und unseren jederzeit hohen Qualitätsstandards. Boels betreibt zurzeit 350 Niederlassungen in 14 europäischen Ländern, 150 davon sind in Deutschland. Zusammen mit 2850 engagierten Mitarbeitern meistern wir jede Herausforderung. Unsere Power spiegelt sich in unserer voranschreitenden Expansion wieder, welche wir mit viel Leidenschaft und Ehrgeiz vorantreiben. Schreiben Sie Ihr persönliches Kapitel innerhalb der Erfolgsgeschichte von Boels und profitieren Sie dabei von vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten und einer modernen Unternehmenskultur, welche durch ein gemeinsames Vorankommen geprägt ist.

Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Produktmanager Hebebühnen (m/w)

Ihre Aufgaben:

Als Produktmanager sind Sie mit verantwortlich für das Bestimmen und Erreichen der Umsatz- und Ertragsziele der Produktgruppe Hebebühnen, hauptsächlich in Deutschland, aber auch in Österreich und in der Schweiz. Zudem sind Sie in dieser Position sowohl für die Entwicklung als auch den Erfolg von Strategien dieser Produktgruppe verantwortlich und analysieren Ertragszahlen in Bezug auf unser Vermietungssortiment.

Zu Ihren Aufgaben zählen dabei unter anderem:

- Durchführung von kontinuierlichen Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Beratung in Bezug auf den Umfang, die Verteilung und die Preispolitik der Mietflotte
- Konzentration auf die Marktentwicklung in dieser Produktgruppe und der sich daraus entwickelnden Möglichkeiten
- Aktive interne Kommunikation und Begeisterung der Filialmitarbeiter bei der Einführung neuer Produkte
- Erstellung von Richtlinien im Hinblick auf Inspektion und Prüfung der Hebebühnen
- Organisation kommerzieller und technischer Produktschulungen für interne Mitarbeiter
- Regelmäßiger Besuch unserer auf Hebebühnen spezialisierten Filialen
- Unterstützung der Filialmitarbeiter und Key Accountmanager bei technischen und kommerziellen Herausforderungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung mit einschlägigen Berufserfahrungen und umfangreichen Marktkenntnissen im Bereich der Hebebühnenvermietung
- Hervorragende analytische Fähigkeiten und mehrjährige Erfahrungen mit dem Übersetzen von Analysen in konkrete Maßnahmen
- Unternehmerische und innovative Denkweise in Verbindung mit einer ausgeprägten Ergebnisorientierung und finanziellem Bewusstsein
- Hohe Entscheidungsfähigkeit und Eigeninitiative sowie eine praxisorientierte Einstellung im Zeichen von Kunden- und Serviceorientierung
- Reisebereitschaft und Besitz des Führerscheins der Klasse B

Wir bieten Ihnen:

Sie erhalten die Möglichkeit in einem dynamischen Umfeld in einem europaweit agierenden, wachsenden Familienunternehmen mitzuwirken. Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit, bei einem guten Arbeitsklima, in einem hochmotivierten Team. Ihre Arbeitsweise ist hierbei durch viel Freiraum und persönliche Entwicklung geprägt. Ein Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann, ist für diese Position obligatorisch.

Möchten Sie ein Teil unseres Erfolgs werden?

Haben Sie Interesse an einer Karriere bei Boels? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Klicken Sie dafür einfach auf den nachfolgenden Button.

BEWERBEN >>

Boels

RENTAL