

Stern gaat voor meer Solutions en Services

Stern Groep NV, beursgenoteerde Nederlandse automotieve groep, maakt bekend dat in samenwerking met een externe adviseur een nieuw strategisch plan is uitgewerkt voor de periode 2017-2020. De kenmerken van dit nieuwe plan, dat onlangs is goedgekeurd door de Raad van Commissarissen en voortborduurt op het huidige plan, betreft voornamelijk een verschuiving van de focus naar mobility solutions en services. Het nieuwe plan heet dan ook "Meer Solutions en Services".

Stern Mobility Solutions

De divisie Stern Financial Services gaat voortaan Stern Mobility Solutions heten. SternLease, dat onderdeel uitmaakt van deze divisie, heeft inmiddels het voor 2016 beoogde aantal van 10.000 contracten gepasseerd en zal de komende periode meer on- en offline commerciële kracht inzetten om in 2020 het aantal contracten op 20.000 te brengen. In dat kader wordt Stern Mobility Solutions financieel en operationeel verder verzelfstandigd en zal samen met SternRent binnen 1 jaar verhuizen van Purmerend naar Hoofddorp. Het verkopen van meer financiële mobiliteitsproducten via Dealergroep Stern en groei van de directe verkoop via de eigen organisatie, zijn belangrijke kernpunten van het nieuwe strategische plan.

Stern Car Services

De divisie Stern Mobility Services wordt, na het integreren van SternRent in Stern Mobility Solutions en het verschuiven van Mango Mobility als "new business initiative" naar Stern Groep, voortaan Stern Car Services genoemd. SternSchade gaat zijn schadeherstelactiviteiten uitbreiden met eenvoudig onderhoud, ruiten, bandenwissels, accu's, trekhaken en dergelijke onder de naam SternPoint. Het nieuwe strategisch plan voorziet in landelijke dekking van deze activiteiten met tenminste 25 vestigingen. In dat kader zal Stern de komende periode gerichte acquisities nastreven van geschikte en goed geoutilleerde schadeherstelbedrijven. Ook de sterk groeiende verkoop en distributie van autoparts is een van de kernpunten van het nieuwe strategisch plan.

Dealergroep Stern

Stern Groep is van mening dat de huidige omvang van Dealergroep Stern voldoende is om haar ambities op het gebied van Solutions en Services te ondersteunen. Autodealerbedrijven worden geconfronteerd met een steeds maar verder toenemende kapitaalintensiteit, met te vaak buitensporige investeringen in gebouwen en voorraden en continue ingrepen in werkprocessen, waar bij een aantal automerken onvoldoende marge tegenover staat. Het beleid zal bij Dealergroep Stern de komende jaren vooral gericht zijn op de sterke automerken, op het beheersen van de inzet van werkkapitaal en op het realiseren van meer synergievoordelen door verdere centralisatie, synchronisatie en harmonisatie van bedrijfsprocessen.

Meer Solutions en Services

Als het nieuwe strategisch plan met kracht en discipline wordt doorgezet, gesteund door een uitgekende online propositie, heeft het plan in zich dat de EBITDA van Stern Groep de komende jaren een aanmerkelijke sprong voorwaarts kan maken. Een verdubbeling in 2020 ten opzichte van het huidige niveau behoort dan tot de mogelijkheden. Circa een derde van de verbetering moet dan komen van kostenbesparingen en synergievoordelen. Circa twee derde moet komen van meer Solutions en Services.

Dividend en oversolvabiliteit

Meer Solutions en Services zal verder worden toegelicht in het Jaarrapport 2016. Dan zal ook aandacht worden besteed aan de ontwikkeling van de oversolvabiliteit in combinatie met de huidige dividendpolitiek. Thans is maximaal het bedrag van de oversolvabiliteit beschikbaar voor dividendbetaling. Beoogd wordt het contante dividend voorlopig op het huidige niveau te houden en wanneer de oversolvabiliteit na dividendbetaling structureel boven € 5 miljoen uitkomt, het meerdere te reserveren voor inkoop van eigen aandelen tegen prijzen die niet hoger liggen dan 75% van de laatst gepubliceerde intrinsieke waarde per aandeel (€ 27,13 per 30 september 2016). Inkoop van eigen aandelen kan conform machtiging van de Algemene Vergadering alleen geschieden na goedkeuring van de Raad van Commissarissen.

De jaarcijfers 2016 worden gepubliceerd op 9 maart 2017.

Noot voor de redactie, niet voor publicatie. Voor meer informatie kunt u contact opnemen met H.H. van der Kwast (Stern Groep), T (020) 613 60 28

Profiel Stern Groep N.V.

Stern is een groot Nederlands mobiliteitsconcern dat sinds 2000 is genoteerd aan Euronext Amsterdam. Sindsdien is de voorgenomen aanzienlijke groei gerealiseerd in de belangrijkste autodichte regio's van het land: Noord- en Zuid-Holland, Utrecht en Noord-Brabant. Het netwerk telt meer dan 100 vestigingen met circa 2.200 werknemers, die samen een netto jaaromzet (exclusief BPM) realiseren van meer dan € 1 miljard. Stern zal haar groeistrategie de komende jaren voortzetten.

Stern gelooft in individuele mobiliteit, duurzaamheid en diversiteit. Daarom wordt een groot aantal automerken en aanvullende mobiliteitsdiensten aangeboden. Voor mensen die een ander vervoermiddel dan de auto prefereren, biedt Stern via Mango Mobility ook elektrische 2, 3 en 4 wiel oplossingen voor vervoer tot 45 kilometer per uur.

Met Stern Mobility Solutions is Stern actief met diensten zoals leasing (SternLease), verhuur (SternRent), wagenparkbeheer (SternPartners), verzekering (SternPolis), financiering (SternCredit) en verlengde garantie (SternGarant). Stern Mobility Solutions beheert meer dan 13.000 voertuigen en ruim 60.000 contracten.

De divisie Stern Car Services biedt met een groeiend netwerk van momenteel 19 vestigingen services op het gebied van (merk erkend) schadeherstel, universele aftersales en de in- en uitgifte van huurauto's (SternPoint).

Dealersgroep Stern vertegenwoordigt in vijf clusters meerdere vooraanstaande merken als 1) Mercedes-Benz, 2) Renault en Nissan, 3) Ford, 4) Volvo, Land Rover en Fiat en 5) Volkswagen, Audi, Kia en Opel. Dealergroep Stern beschikt in totaal over circa 85 vestigingen.