



Freie
Stelle

Wärme. Leben. Zukunft.

SOLVIS ist technologisch führender Hersteller von Hybridheizungen im europäischen Markt. Unsere Stärke ist es, als Dienstleister des Handwerkes zukunftsorientierte und generationsübergreifende Heizungssysteme über unsere SHK- Fachpartner zu vertreiben.

Die Grundlage dafür bilden unsere Mitarbeiter/-innen, die sich in unserer Nullemissionsfabrik in Braunschweig sowie in ganz Deutschland mit ihrer Einzigartigkeit und ihren Ideen konsequent und mit Leidenschaft für das Ziel einsetzen, den Partnern und Kunden die beste Lösung anzubieten.

Für den weiteren Ausbau unseres Vertriebsnetzes in Deutschland suchen wir für die Regionen **Hessen Mitte und **Baden** zum nächstmöglichen Zeitpunkt**

Gebietsverkaufsleiter im Außendienst (m/w/d)

Dich erwarten spannende Aufgaben:

- Qualifizierte Betreuung unserer bestehenden SHK-Fachbetriebe vor Ort
- Akquisition neuer SHK-Fachbetriebe für den Vertrieb, Einbau und Service unserer Heizsysteme
- Gewinnung und Beratung von Multiplikatoren für SOLVIS-Heizsysteme (Planer, Architekten, Energieberater)
- Unterstützung der SHK-Fachbetriebe bei der Endkundengewinnung auf Messen und Informationsabenden
- Umsetzung unserer Vertriebsziele im Bereich Heiztechnik für Ein- und Mehrfamilienhäuser
- Erfolgreiche Zusammenarbeit mit dem Key Account Vertrieb im Bereich Wasserhygiene
- Dokumentation aller Aktivitäten in einer CRM-Software (Erfahrung mit CRM-Systemen)

Deine Qualifikationen:

Du hast eine handwerkliche oder kaufmännische Ausbildung in der SHK-Branche erfolgreich abgeschlossen oder Du bist Meister/in oder Techniker/in und verfügst über Vertriebserfahrung. Durch Deine fachkompetente Beratung schaffst Du bei unseren Fachhandwerkern Zufriedenheit und Vertrauen, zudem versetzt Dich Dein sicheres Auftreten in die Lage, unser Unternehmen professionell zu repräsentieren. Deine Kommunikations- sowie Verhandlungsfähigkeit überzeugen und machen Dich zu einem abschlussicheren Vertriebsprofi.

Überdurchschnittliches Engagement sowie Zuverlässigkeit zählen neben Teamfähigkeit und Eigeninitiative zu Deinen Stärken. Regionale Reisebereitschaft und eine selbstständige Arbeitsweise runden Dein Profil optimal ab.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Stellenbezeichnung an bewerbung@solvis.de

Für Rückfragen steht Dir Gabriele Münzer, Telefon 0531 28904-733, gerne zur Verfügung.