



LEDNOVATE

VACATURE

Datum geopend: 14-07-2026

Accountmanager Buitendienst Nederland (36-40u)

Ben jij commercieel ingesteld, houd je van vrijheid en krijg je energie van klantcontact? Vind je het leuk om veel onderweg te zijn en te werken aan gave projecten door heel Nederland? Dan maken we graag kennis met jou.

Vanuit onze productielocatie in Ootmarsum zijn wij op zoek naar een Accountmanager Buitendienst. Je bent woonachtig in de regio Twente, maar jouw werkgebied is heel Nederland.

Wat ga je doen?

Als Accountmanager Buitendienst ben jij het gezicht van Lednovate. Je bent verantwoordelijk voor het onderhouden van bestaande relaties én het uitbreiden van ons klantenbestand.

Je bezoekt klanten op locatie, inventariseert hun wensen en werkt samen met onze collega's op kantoor aan een passende verlichtingsoplossing. Vervolgens presenteert je het lichtplan, begeleid je het project en zorg je voor een goede opvolging.

Je hebt contact met een brede groep klanten binnen de industrie & sport, waaronder elektrotechnische groothandels, installateurs, zzp'ers en eigenaren of beheerders van bedrijfspanden. Juist die afwisseling maakt deze functie zo leuk.



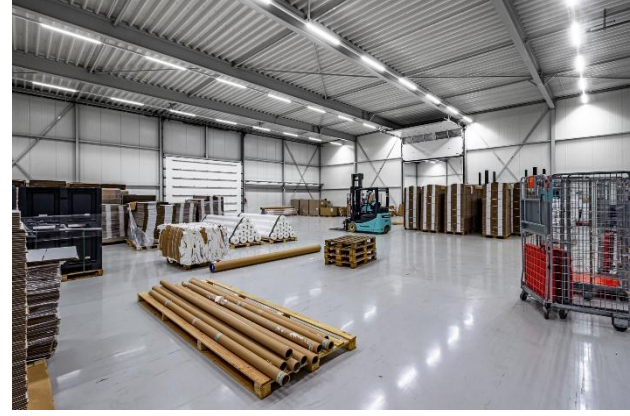
Daarnaast houd je jouw klantcontacten en verkoopactiviteiten overzichtelijk bij in een super easy-use CRM-systeem (Pipedrive). Niet het spannendste onderdeel van de functie, maar wel belangrijk om samen succesvol te zijn.

Over Lednovate

Lednovate is een Nederlandse fabrikant van hoogwaardige ledverlichting voor industriële toepassingen, sport, terrein- en straatverlichting. Vanuit onze eigen fabriek in Ootmarsum ontwikkelen én produceren wij jaarlijks ongeveer 20.000 armaturen. Doordat wij alles in eigen huis doen, kunnen wij onze klanten voorzien van kwalitatief hoogwaardige, duurzame en innovatieve verlichtingsoplossingen.



Onze projecten vind je door heel Nederland; van industriële productiebedrijven en distributiecentra tot sporthallen, padelbanen, buitenterreinen en openbare ruimtes.



Wie zoeken wij?



Wij zoeken vooral iemand met de juiste instelling. Ervaring met ledverlichting of elektrotechniek is mooi meegenomen, maar zeker geen vereiste. Nog niet bekend met het verschil tussen lumen en lux? Geen probleem. Dat kunnen we je leren.

Jij bent iemand die:

- commercieel en enthousiast is;
- graag relaties opbouwt en onderhoudt;
- verantwoordelijkheid durft te nemen;
- energie krijgt van afwisseling en onderweg zijn;
- MBO+ of HBO werk en denkniveau heeft;
- affiniteit heeft met techniek;
- ervaring heeft met CRM-systemen of dit snel eigen maakt;
- woonachtig is in de regio Twente (ca. 40km reisafstand vanaf Ootmarsum)

Of je nu al ervaring hebt als accountmanager of een ambitieuze junior bent die graag wil groeien: wij komen graag met je in contact.

Wat bieden wij?

- Een uitdagende buitendienstfunctie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid.
- Een uitstekend salaris tussen € 4.000 en € 5.500 bruto per maand, afhankelijk van ervaring.
- Een aantrekkelijke bonusregeling.
- Auto, laptop, iPad en iPhone van de zaak.
- Contract 36 tot 40 uur per week, flexibele werktijden
- Werken aan uitdagende projecten door heel Nederland.
- Een enthousiast en betrokken team met een nuchtere Twentse mentaliteit én tongval.
- Alle ruimte om jezelf verder te ontwikkelen.



Interesse?

Wil je eerst kennismaken of heb je vragen over de functie? Bel gerust met Thomas Booijink (Algemeen Directeur) via 06 23134461.

Wil je direct solliciteren?

Stuur dan jouw CV en een pakkende motivatie naar hr@lednovate.nl tav Thomas Booijink