



Wie plusver mit CyberDirekt seine Cyber-Spezialisierung ausbaut

Spezialisierung

Fokus auf Cyberversicherungen möglich durch einzigartige Angebote, Insights und Vertriebsmaterialien

Gesamtmarktabdeckung

CyberDirekt-Marktvergleich bietet Versicherungslösungen für eine breite Zielgruppe, von KMUs bis zu Konzernen

Premium-Support

Exzellente Unterstützung und schnelle Reaktionszeiten durch den Maklervertrieb von CyberDirekt



Jörg Jäschke

Geschäftsführer plusver GmbH & Co. KG | Cyber Security Experte

Wir haben keinen Verdrängungsmarkt, jeder kann und sollte sich ein Stück vom Kuchen abschneiden. Und mit dem Marktvergleich von CyberDirekt findet man ein Deckungskonzept für (fast) jeden Kunden.

ÜBER PLUSVER

Ganzheitliche Beratung und Spezialisierung auf Cyberversicherungen

Gegründet im Jahr 2019, hat sich die plusver GmbH & Co. KG zunächst als Spezialist im Bereich Vorsorge und Sachversicherungen etabliert. Mit Sitz in Geldern und Sottrum beschäftigt das Unternehmen derzeit fünf Mitarbeiter. Seit einiger Zeit verfolgt plusver eine strategische Neuausrichtung, indem der Fokus verstärkt auf Cyberversicherungen gelegt wird. Diese Entscheidung basiert auf der wachsenden Bedeutung der IT-Sicherheit und den zunehmenden Cyber-Bedrohungen, die Unternehmen jeder Größe und Branche betreffen.

HERAUSFORDERUNGEN

Sensibilisierung und Überzeugung der Führungsorgane

Trotz der zunehmenden Bedrohung durch Cyber-Angriffe ist das Bewusstsein für die Bedeutung von Cyberversicherungen in vielen Unternehmensführungen nach wie vor noch wenig ausgeprägt. Es ist teils schwierig, den Entscheidungsträgern zu vermitteln, dass allein der Schutz der eigenen IT-Systeme und die regelmäßige Schulung von Mitarbeitern nicht ausreichend sind. Ein modernes IT-Risikomanagement muss angesichts der aktuellen Bedrohungslage durch eine Cyberversicherung ergänzt werden.

Für plusver besteht sodann die größte Herausforderung zunächst auch darin, die Führungsorgane in Unternehmen über ihre Verantwortung für potenzielle Schäden aufzuklären und das Bewusstsein für die erheblichen rechtlichen und finanziellen Konsequenzen zu schärfen.

Ist dies geschafft, muss die beste Versicherungslösung für die Kundinnen und Kunden gefunden werden. Auch dies erweist sich im sehr komplexen und dynamischen Markt für Cyberversicherungen nicht immer als einfach. Um stets auf dem neuesten Stand zu sein und vollen Überblick über relevante Versicherungsprodukte zu erlangen, suchte das plusver-Team eine einfache Lösung - und konnte diese mit CyberDirekt schließlich auch finden.

LÖSUNGEN

Effiziente Angebotserstellung und kontinuierliche Marktanpassung

Seit Mai 2023 arbeitet plusver intensiv mit CyberDirekt zusammen, um den wachsenden Anforderungen von Unternehmen gerecht zu werden und die Komplexität des Cyberversicherungs-Marktes zu reduzieren. CyberDirekt ermöglicht es mit seiner Maklerplattform, schnell und effizient passende Versicherungen für Kunden zu finden, diese an die spezifischen Bedürfnisse der Kunden anzupassen und schließlich Angebote zu erstellen. Besonders die kontinuierliche Weiterentwicklung des Marktvergleichs durch CyberDirekt stellt sicher, dass plusver immer die aktuellsten und detailliertesten Informationen zur Verfügung hat, um die besten Konditionen für ihre Kunden zu erzielen.

Ein weiterer Vorteil der Zusammenarbeit ist für das Maklerhaus die Unterstützung durch den Maklervertrieb von CyberDirekt. Der schnelle Zugriff auf die Expertise von Cyber-Experten erleichtert nicht nur den Arbeitsalltag erheblich, sondern trägt auch maßgeblich zur Zufriedenheit der Kunden bei.

MARKTPOTENZIAL

Bewusstsein für Notwendigkeit von Cyber-Schutz wächst

Plusver sieht das Marktpotenzial für Cyberversicherungen als enorm an. In den kommenden Jahren wird eine starke Zunahme der Nachfrage erwartet, da das Bewusstsein für Cyber-Risiken und die Notwendigkeit eines umfassenden Versicherungsschutzes stetig wächst. Der Markt ist noch lange nicht gesättigt, und es gibt ausreichend Potenzial für weitere Anbieter, sich erfolgreich zu etablieren. Die Strategie von plusver, sich vollständig auf Cyberversicherungen zu spezialisieren, verspricht daher langfristig erfolgreich zu sein.

Durch die enge Zusammenarbeit mit CyberDirekt und den Fokus auf kontinuierliche Weiterentwicklung und Marktanpassung sieht sich plusver bestens gerüstet, um in diesem dynamischen und wachstumsstarken Bereich eine führende Rolle zu spielen.

Sie wollen mit uns kooperieren?

Vereinbaren Sie einfach einen Termin mit unseren Cyber-Experten und wir besprechen gemeinsam unsere Möglichkeiten der Zusammenarbeit.

makler@cyberdirekt.de

030 083038073

cyberdirekt.de



Ihr Partner im Vertrieb von Cyberversicherungen.