

**ПРАВИЛА И УСЛОВИЯ ПРОГРАММЫ
«СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР»**

Настоящие Правила и условия Программы «Стратегический партнер» (далее — Правила) являются регламентирующим документом, который устанавливает порядок участия Пользователя сервиса Investibox в Программе «Стратегический партнер».

Внимательно ознакомьтесь с настоящими Правилами, прежде чем принимать участие в Программе «Стратегический партнер».

СОДЕРЖАНИЕ

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ	3
1.1. Использование терминов	3
2. СФЕРА ПРИМЕНЕНИЯ И СТРУКТУРА ПРАВИЛ	5
2.1. Сфера применения Правил	5
2.2. Структура Правил.....	5
3. ПРОГРАММА «СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР».....	5
3.1. Описание Программы «Стратегический партнер»	5
3.2. Концепция участия в Программе «Стратегический партнер»	5
3.3. Концепция партнерской структуры и принципы ее формирования.....	6
3.4. Статусы Стратегического партнера.....	8
3.5. Принципы формирования добавленной стоимости ИВ-модулей и ИВ-пакетов	8
4. КАРЬЕРНЫЙ ПЛАН СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА	9
4.1. Понятие Карьерного плана	9
4.2. Условия изменения Карьерного уровня Стратегического партнера	10
5. ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА	11
5.1. Вознаграждения Стратегического партнера и их виды.....	11
5.2. Принципы распределения вознаграждений	11
5.3. Значения вознаграждений Стратегического партнера в соответствии с его Карьерным уровнем	12
5.4. Денежные средства.....	13
5.5. Инвестюниты	13
5.6. Баллы продаж.....	14
5.7. Структурные бонусы.....	14
5.8. Структурные чеки.....	16
6. СЕРВИСНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПРОГРАММЫ «СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР».....	16
6.1. Понятие ИВ-модуля и его виды.....	16
6.2. Порядок и условия активации ИВ-модулей	17



6.3. Возможности ИВ-модуля «Агент».....	17
6.4. Возможности ИВ-модуля «Консультант»	18
6.5. Возможности ИВ-модуля «Советник».....	18
7. СТРУКТУРНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ.....	19
7.1. Понятие Структурного инвестиционного портфеля и его виды.....	19
8. ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА.....	20
8.1. Раздел «Панель управления».....	20
8.2. Раздел «Статистика»	20
8.3. Раздел «Структура».....	21
8.4. Раздел «Портфель».....	21
9. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ	22
9.1. Общие условия.....	22

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

1.1. Использование терминов

1.1.1. Термины, используемые в настоящих Правилах, интерпретируются в соответствии с определениями, приведенными ниже:

- 1) **Пользователь сервиса Investbox** — Пользователь сайта, который пользуется возможностями сервиса Investbox для ведения партнерской деятельности посредством сервисных инструментов, предоставляемых Программами «Стратегический партнер» и «Продвинутый инвестор».
- 2) **Сервис Investbox** — комплексный партнерский сервис, предназначенный для ведения Пользователем сервиса Investbox партнерской деятельности совместно с Компанией с целью личного и профессионального развития.
- 3) **ИВ-модуль** — сервисный инструмент Программы «Стратегический партнер», активация которого предоставляет Пользователю сервиса Investbox право пользоваться комплексом специальных возможностей и получать вознаграждение по результатам своей деятельности.
- 4) **ИВ-пакет** — сервисный инструмент Программы «Продвинутый инвестор», оформление которого позволяет Пользователю сервиса Investbox получить определенный продукт и/или услугу.
- 5) **Партнерская структура** — любое количество Стратегических партнеров, которые объединены в рамках сервиса Investbox по принципу иерархии в графы социальных связей посредством Реферальных ссылок.
- 6) **Клиент** — Пользователь сайта, который приобрел у компании Bit Trade продукт и/или услугу посредством принадлежащих компании Bit Trade сервисов, представленных на Сайте.
- 7) **Карьерный план** — систематизированная информация о последовательности этапов, прохождение которых позволяет Участнику Программы «Стратегический партнер» осуществлять свое карьерное продвижение посредством ведения деятельности с использованием специальных инструментов сервиса Investbox и, как следствие, увеличивать количество получаемых преимуществ и размер партнерского вознаграждения.
- 8) **ИВ-баланс** — счет Пользователя сервиса Investbox, на котором размещаются исключительно денежные средства, полученные в качестве вознаграждения в процессе участия данного Пользователя в Программе «Стратегический партнер».
- 9) **Структурный бонус** — вид партнерского вознаграждения Участника Программы «Стратегический партнер», объем которого формируется исходя из результатов деятельности данного участника и его партнерской структуры глубиной до 8-й линии включительно. Данный вид вознаграждения по условиям настоящих Правил автоматически конвертируется в структурный чек.
- 10) **Инвестюнит** — вид партнерского вознаграждения Участника Программы «Стратегический партнер», которое формируется исходя из результатов деятельности данного участника и его партнерской структуры.
- 11) **Балл продаж** — вид партнерского вознаграждения Участника Программы «Стратегический партнер», значение которого формируется исходя из объема личных продаж и продаж в партнерской структуре данного участника и начисляется по принципу межуровневой разницы в соответствии с его Карьерным уровнем.
- 12) **Карьерный уровень** — числовой показатель карьерного продвижения Участника Программы «Стратегический партнер» сервиса Investbox, который присваивается ему на основании результатов его партнерской деятельности, а также определяет

объем партнерского вознаграждения данного участника. В соответствии с Карьерным планом Стратегического партнера предусмотрено 12 карьерных уровней.

- 13) **Статус Стратегического партнера** — установленный для Участников Программы «Стратегический партнер» комплекс уникальных возможностей, применяя которые при ведении партнерской деятельности с использованием специальных инструментов сервиса Investbox он получает определенные преимущества. Предусмотрено три статуса Партнера, которые он может получить посредством активации одного из ИВ-модулей.
- 14) **Участник Программы «Стратегический партнер»** — Пользователь сервиса Investbox, который активировал ИВ-модуль и ведет партнерскую деятельность по продвижению продуктов и сервисов Компании с использованием специальных инструментов, получая вознаграждение по результатам своей деятельности.
- 15) **Управляющий партнер** — высший карьерный статус Участника Программы «Стратегический партнер», который он приобретает по результатам его партнерской деятельности в соответствии с Карьерным планом, что наделяет данного участника уникальными возможностями и полномочиями.
- 16) **Структурный инвестиционный портфель** — совокупность Портфельных **Bitbon** Участника Программы «Стратегический партнер», которая формируется по результатам партнерской деятельности данного участника и деятельности его партнерской структуры, а также в результате участия в Сервисе портфельного агрегирования.
- 17) **Сервис портфельного агрегирования** — программный комплекс, который позволяет Участнику Программы «Стратегический партнер» задействовать свои Портфельные **Bitbon** в Портфельном агрегационном пуле с целью формирования Структурного инвестиционного портфеля такого участника. Сервис портфельного агрегирования обеспечивает учет количества Портфельных **Bitbon** Участников Программы «Стратегический партнер» в Портфельном агрегационном пуле.
- 18) **Портфельный Bitbon** — инструмент для участия в Сервисе портфельного агрегирования. Портфельный **Bitbon** автоматически размещается в Портфельном агрегационном пуле для участия в Сервисе портфельного агрегирования.
- 19) **Портфельный агрегационный пул** — совокупность Портфельных **Bitbon** всех Участников Программы «Стратегический партнер», которые задействованы в Сервисе портфельного агрегирования.
- 20) **Реферальная ссылка** — ссылка, которая содержит Реферальный номер (ID) Участника Программы «Стратегический партнер» и позволяет учитывать количество Пользователей сайта, привлеченных данным участником.
- 21) **Реферальный номер (ID Партнера)** — уникальный ID учетной записи Участника Программы «Стратегический партнер», который используется для формирования Реферальной ссылки, а также применяется данным участником для привлечения новых Пользователей сайта и их дальнейшего закрепления именно за партнерской структурой такого Участника Программы.
- 22) **Ваучер** — цифровой документ в виде уникального кода из десяти цифр, который предоставляет Участнику Программы «Стратегический партнер» право на использование его номинальной стоимости для оплаты ИВ-модуля и/или ИВ-пакета Программ сервиса Investbox и может быть использован только на [Сайте](#).
- 23) **Фрод на вознаграждение Investbox** — несанкционированные и/или неправомерные действия, направленные на недобросовестное получение любого вида вознаграждения Стратегического партнера, которые осуществляются путем торговли единицами **Bitbon** с минимальной или отрицательной прибылью без реального привлечения новых Пользователей сайта и/или Клиентов.

- 1.1.2. Для корректного толкования других терминов, используемых в Правилах, необходимо руководствоваться [Положением о пользовании сайтом Bit Trade](#).

2. СФЕРА ПРИМЕНЕНИЯ И СТРУКТУРА ПРАВИЛ

2.1. Сфера применения Правил

- 2.1.1. Настоящие Правила определяют и закрепляют статус Стратегического партнера, а также устанавливают порядок участия Пользователя сервиса Investbox в Программе «Стратегический партнер», в частности регламентируют принципы формирования партнерской структуры, порядок распределения вознаграждений, доступных в Программе «Стратегический партнер», условия изменения Карьерного уровня Стратегического партнера и другие аспекты участия Пользователя сервиса Investbox в Программе «Стратегический партнер».

2.2. Структура Правил

- 2.2.1. Структура Правил состоит из разделов, пунктов и подпунктов, а также предусматривает наличие сносок, графических схем, таблиц и ссылок на другие документы, действующие в рамках [Сайта](#).

3. ПРОГРАММА «СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР»

3.1. Описание Программы «Стратегический партнер»

- 3.1.1. Программа «Стратегический партнер» позволяет Пользователю сервиса Investbox сформировать и успешно реализовать свою стратегию по продвижению продуктов и Компании, а также создать и развивать эффективную структуру социальных связей, которая обеспечит ему стабильный доход.
- 3.1.2. Активируя один из ИВ-модулей, Пользователь сервиса Investbox становится Участником Программы «Стратегический партнер», обретает соответствующий статус и получает доступ к возможностям сервиса Investbox в соответствии с активированным таким Пользователем сервиса Investbox ИВ-модулем.
- 3.1.3. Посредством сервиса Investbox Компания обеспечивает Участника Программы «Стратегический партнер» (далее также — Стратегический партнер) всеми необходимыми инструментами для ведения его деятельности в рамках Программы «Стратегический партнер».
- 3.1.4. С целью получения всех видов партнерского вознаграждения от продвижения сервиса Investbox каждому Стратегическому партнеру предоставляется свободный доступ к продаже ИВ-модулей и ИВ-пакетов.
- 3.1.5. За продвижение ИВ-модулей и ИВ-пакетов в рамках сервиса Investbox предусмотрены разные виды вознаграждений, с которыми можно подробно ознакомиться в разделе 5 «Вознаграждения Стратегического партнера».

3.2. Концепция участия в Программе «Стратегический партнер»

- 3.2.1. Участие в Программе «Стратегический партнер» подразумевает использование

функциональных возможностей сервиса Investbox, доступных в результате активации одного из сервисных инструментов Программы «Стратегический партнер» — IB-модуля.

3.2.2. Порядок и условия активации IB-модулей устанавливаются пунктом 6.2 настоящих Правил.

3.3. Концепция партнерской структуры и принципы ее формирования

3.3.1. Партнерская структура представляет собой любое количество Стратегических партнеров, которые объединены в рамках сервиса Investbox по принципу иерархии в графы социальных связей посредством Реферальных ссылок.

3.3.2. Активируя любой из IB-модулей Программы «Стратегический партнер», Пользователь сервиса Investbox получает статус в соответствии с активированным IB-модулем и становится Стратегическим партнером 1-го уровня в соответствии с Карьерным планом.

3.3.3. Участие в Программе «Стратегический партнер» предусматривает возможность карьерного роста в соответствии с Карьерным планом Стратегического партнера, который имеет 12 уровней и зависит от результатов личной активности Стратегического партнера и его партнерской структуры.

3.3.4. В контексте настоящих Правил и на [Сайте](#) понятия «продажа» и «личная продажа» подразумевают действия Стратегического партнера по продвижению продуктов и сервисов Компании, результатом которых является активация Пользователем сайта IB-модуля и/или оформление IB-пакета.

3.3.5. Участник Программы «Стратегический партнер» может от своего имени и за свой счет осуществлять поиск и привлечение новых Пользователей сайта и Клиентов для регистрации ими Личного Кабинета на [Сайте](#) и осуществления деятельности посредством функциональных возможностей [Сайта](#) и/или отдельных сервисов [Сайта](#).

3.3.6. Привлеченным Клиентом считается Пользователь сайта, который:

- зарегистрировался на Сайте по Реферальной ссылке, предоставленной Стратегическим партнером, либо указал ID Партнера при регистрации или в параметрах Личного Кабинета и
- активировал любой IB-модуль и/или оформил любой IB-пакет.

3.3.7. Стратегический партнер безоговорочно признает, что все участники его партнерской структуры являются Клиентами Компании.

3.3.8. Привлеченный Клиент, совершивший активацию любого IB-модуля, становится партнером 1-й линии для Стратегического партнера, Реферальный номер которого был указан привлеченным Пользователем сайта в параметрах Личного Кабинета. В этом случае считается, что такой Стратегический партнер совершил личную продажу IB-модуля.

3.3.9. Привлеченный Клиент, совершивший активацию любого IB-модуля, становится партнером 2-й линии для Стратегического партнера, в 1-й линии которого была совершена личная продажа IB-модуля.

- 3.3.10.** Принцип, изложенный в подпунктах 3.3.8 и 3.3.9, сохраняется и при совершении личных продаж IB-модулей во 2-й линии Стратегического партнера и ниже.
- 3.3.11.** В случае если в параметрах Личного Кабинета привлеченный Клиент ошибочно указал Реферальный номер не того Стратегического партнера, такой Клиент может быть единожды переподключен к партнерской структуре другого Стратегического партнера путем подачи соответствующего запроса в Службу информационной поддержки. В случае если таким Клиентом уже была совершена продажа IB-модулей и/или IB-пакетов, его переподключение к партнерской структуре другого Стратегического партнера возможно исключительно по согласованию с Компанией путем подачи соответствующего запроса в Службу информационной поддержки.
- 3.3.12.** В результате переподключения Клиента с активированным IB-модулем к другой партнерской структуре производится проверка всех вышестоящих Стратегических партнеров в данной и предыдущей партнерских структурах такого Клиента на предмет выполнения условий каждым Стратегическим партнером в соответствии с Карьерным планом. Вследствие этого Карьерные уровни таких Стратегических партнеров могут быть изменены.
- 3.3.13.** Вознаграждение за активацию IB-модуля и/или оформление IB-пакета привлеченным Клиентом начисляется тому Стратегическому партнеру, чей Реферальный номер указан в параметрах Личного Кабинета данного Клиента в момент активации IB-модуля и/или оформления IB-пакета.
- 3.3.14.** В случае если в параметрах Личного Кабинета привлеченный Клиент не указал Реферальный номер Стратегического партнера, вознаграждение за активацию IB-модуля и/или оформление IB-пакета такому Стратегическому партнеру не будет начислено.
- 3.3.15.** Стратегический партнер обязуется:
- не принимать участия во фроде на вознаграждение Investbox прямо или через третьих лиц;
 - не использовать инструменты интернет-маркетинга Компании на веб-сайтах, на которых размещены нецензурные выражения, информация о наркотиках, алкоголе и табачных изделиях, материалы порнографического, эротического и иного содержания сексуального характера не в рамках произведения искусства, материалы, пропагандирующие терроризм и другие подобные материалы;
 - не применять сервисы автоматизированного продвижения (автоматизация посещений, серфинг), сервисы по выполнению заданий (платное выполнение регистраций, лидов) и другие подобные сервисы;
 - не использовать инструменты интернет-маркетинга Компании на веб-сайтах, содержащих вредоносный код;
 - не создавать сайты, внешний вид которых имеет сходство с [Сайтом](#) (например, создание сайтов-копий с использованием HTML-тега <iframe>);
 - не использовать инструменты интернет-маркетинга Компании на веб-сайтах, применяющих «черные» методы поисковой оптимизации (клоакинг, дорвей и другие);
 - не использовать инструменты интернет-маркетинга Компании на веб-сайтах, где

более трех pop-up окон или реклама занимает более 50% от общего объема контента.

3.3.16. Компания оставляет за собой право без предварительного уведомления заблокировать доступ Стратегического партнера к Личному Кабинету в случае несоблюдения им подпункта 3.3.15 настоящих Правил, а также если Компания считает неприемлемым место размещения таким Стратегическим партнером инструментов интернет-маркетинга либо контекст, в котором используются инструменты интернет-маркетинга и/или упоминание [Сайта](#) и/или сервиса Investbox.

3.4. Статусы Стратегического партнера

3.4.1. Предусмотрено три статуса Стратегического партнера, которые Пользователь сервиса Investbox может получить в результате активации соответствующего ИВ-модуля: Агент, Консультант, Советник.

3.4.2. Активация ИВ-модуля «Советник» предоставляет Участнику Программы «Стратегический партнер» исключительное право получить высший Карьерный уровень в рамках сервиса Investbox и статус Управляющего партнера. Данный статус наделяет Стратегического партнера уникальными возможностями и полномочиями, среди которых основными являются:

- получение сертификата, который удостоверяет статус Управляющего партнера, что предоставляет возможность вести совместную деятельность с Компанией по перспективным направлениям для интеграции прогрессивных экономических моделей и платформ на базе современных технологий с реальным сектором экономики;
- получение должности Независимого директора — эксперта, действующего на основании двустороннего соглашения с Компанией, в основные полномочия которого входят консультационная поддержка управленческих решений, участие в процедурах управления рисками и внутреннего аудита направлений деятельности Компании;
- получение максимального объема вознаграждения в рамках сервиса Investbox;
- прямая связь с руководством Компании по вопросам развития и продвижения продуктов и сервисов;
- инициирование, а также участие в создании и запуске новых проектов, продуктов и сервисов;
- получение дополнительного дохода от долевого участия в создании и запуске новых проектов, продуктов и сервисов;
- доступ к информации об этапах реализации проектов: статистика, статус выполнения, состав участников и др.;
- получение финансирования от Компании с целью организации и проведения тематических информационных мероприятий в разных странах мира.

3.5. Принципы формирования добавленной стоимости ИВ-модулей и ИВ-пакетов

3.5.1. Клиентская стоимость каждого ИВ-модуля и ИВ-пакета формируется из его базовой стоимости и партнерского вознаграждения, которое по условиям настоящих Правил распределяется между участниками всех партнерских структур по результатам их

деятельности.

3.5.2. Значения клиентской стоимости, базовой стоимости и партнерского вознаграждения для ИВ-модулей содержится в таблице, приведенной ниже:

Название	Клиентская стоимость	Базовая стоимость	Партнерское вознаграждение
ИВ-модуль «Агент»	390 USD	190 USD	200 USD
ИВ-модуль «Консультант»	1 100 USD	500 USD	600 USD
ИВ-модуль «Советник»	3 000 USD	1 200 USD	1 800 USD

3.5.3. Значения клиентской стоимости, базовой стоимости и партнерского вознаграждения для ИВ-пакетов содержится в таблице, приведенной ниже:

Название	Клиентская стоимость	Базовая стоимость	Партнерское вознаграждение
ИВ-пакет «Биржевой инвестор»	от 5 000 USD	90%	10%
ИВ-пакет «Бизнес-инвестор»	от 1 000 USD	80%	20%
ИВ-пакет «Майнинг-инвестор»	от 10 USD	от 80 до 90%	от 10 до 20%
ИВ-пакет «Частный маркетмейкер»	220 USD	30 USD	190 USD
ИВ-пакет «Эрудированный инвестор»	380 USD	100 USD	280 USD
ИВ-пакет «Банковская карта»	350 USD	130 USD	220 USD

4. КАРЬЕРНЫЙ ПЛАН СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА

4.1. Понятие Карьерного плана

4.1.1. Карьерный план представляет собой систематизированную информацию о последовательности этапов, прохождение которых позволяет Участнику Программы «Стратегический партнер» осуществлять свое карьерное продвижение посредством ведения деятельности с использованием специальных инструментов сервиса Investbox и, как следствие, увеличивать количество получаемых преимуществ и размер партнерского вознаграждения.

4.1.2. Карьерный уровень представляет собой числовой показатель карьерного продвижения Участника Программы «Стратегический партнер», который присваивается ему на основании результатов его партнерской деятельности, а также определяет объем партнерского вознаграждения такого участника.

4.1.3. В рамках Программы «Стратегический партнер» сервиса Investbox предусмотрено 12 Карьерных уровней Стратегического партнера.

4.1.4. Стратегический партнер может активировать ИВ-модуль «Советник», получив сразу все возможности данного ИВ-модуля, либо начать карьеру в статусе Агента или Консультанта и продолжать карьерный рост, поочередно активируя соответствующие ИВ-модули.

4.2. Условия изменения Карьерного уровня Стратегического партнера

4.2.1. Карьерный уровень зависит от статуса Стратегического партнера:

- Агент может иметь с 1-го по 4-й уровень включительно;
- Консультант может иметь с 1-го по 8-й уровень включительно;
- Советник может иметь с 1-го по 12-й уровень включительно.

4.2.2. Карьерные уровни сменяются исключительно последовательно.

4.2.3. При изменении статуса Стратегический партнер не возвращается на 1-й Карьерный уровень.

4.2.4. Изменение Карьерного уровня Стратегического партнера осуществляется только после распределения вознаграждения по партнерской структуре.

4.2.5. Для перехода на соответствующий уровень Стратегическому партнеру необходимо выполнить следующие условия:

Уровни Стратегического партнера	Условия карьерного продвижения Стратегического партнера
1-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Активация ИВ-модуля «Агент», или «Консультант», или «Советник»
2-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Одна личная продажа любого ИВ-модуля
3-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в структуре трех Стратегических партнеров
4-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в структуре восьми Стратегических партнеров; • наличие не менее 5 Баллов продаж
5-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Активированный ИВ-модуль «Консультант» или «Советник»; • наличие в 1-й линии трех Стратегических партнеров 3-го уровня и выше
6-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в структуре одного Стратегического партнера 4-го уровня и выше; • наличие не менее 50 Баллов продаж
7-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в структуре трех Стратегических партнеров 4-го уровня и выше; • наличие не менее 300 Баллов продаж
8-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в структуре восьми Стратегических партнеров 4-го уровня и выше; • наличие не менее 1000 Баллов продаж
9-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Активированный ИВ-модуль «Советник»; • наличие в 1-й линии трех Стратегических партнеров 5-го уровня и выше
10-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в структуре пяти Стратегических партнеров 6-го уровня и выше; • наличие в структуре двух Стратегических партнеров 7-го уровня и выше;

	<ul style="list-style-type: none"> • наличие в структуре Стратегического партнера 8-го уровня и выше; • наличие не менее 3000 Баллов продаж
11-й уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в структуре пяти Стратегических партнеров 8-го уровня и выше; • наличие не менее 10000 Баллов продаж
12-й уровень (статус Управляющего партнера)	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие в 1-й линии трех Стратегических партнеров 9-го уровня и выше; • наличие не менее 25000 Баллов продаж

5. ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА

5.1. Вознаграждения Стратегического партнера и их виды

5.1.1. В рамках Программы «Стратегический партнер» предусмотрены вознаграждения, которые начисляются Стратегическому партнеру от продаж ИВ-модулей и ИВ-пакетов и выражены в виде: денежных средств, Инвестюнитов, Баллов продаж, Структурных бонусов.

5.1.2. Вознаграждение за активацию ИВ-модуля и/или оформление ИВ-пакета не может быть начислено больше одного раза.

5.2. Принципы распределения вознаграждений

5.2.1. После осуществления Стратегическим партнером продажи ИВ-модуля или ИВ-пакета сервис Investbox автоматически распределяет вознаграждения по графу социальных связей партнерской структуры в соответствии с условиями для каждого вида вознаграждения.

5.2.2. Значения всех видов партнерского вознаграждения, которые распределяются по графу социальных связей партнерской структуры после личной продажи Стратегическим партнером конкретного ИВ-модуля или ИВ-пакета, указаны в таблице, приведенной ниже:

Название	Виды партнерского вознаграждения			
	Денежные средства	Инвестюниты	Баллы продаж	Структурные бонусы
ИВ-модуль «Агент»	100 USD	–	0,39	300
ИВ-модуль «Консультант»	200 USD	100	1,1	900
ИВ-модуль «Советник»	600 USD	300	3	2700
ИВ-пакет «Биржевой инвестор»	4% от стоимости ИВ-пакета	2% от стоимости ИВ-пакета	0,1% от стоимости ИВ-пакета	12% от стоимости ИВ-пакета
ИВ-пакет «Бизнес-инвестор»	8% от стоимости ИВ-пакета	4% от стоимости ИВ-пакета	0,1% от стоимости ИВ-пакета	24% от стоимости ИВ-пакета

IB-пакет «Майнинг-инвестор»	от 4 до 8% от стоимости IB-пакета	от 2 до 4% от стоимости IB-пакета	0,1% от стоимости IB-пакета	от 12 до 24% от стоимости IB-пакета
IB-пакет «Частный маркетмейкер»	70 USD	30	0,22	270
IB-пакет «Эрудированный инвестор»	100 USD	80	0,38	300
IB-пакет «Банковская карта»	150 USD	0	0,35	210

- 5.2.3.** Вознаграждения Стратегического партнера в виде денежных средств начисляются на IB-баланс в сервисе Investbox и могут быть переведены на его Основной баланс в Личном Кабинете на [Сайте](#).
- 5.2.4.** Начисленные Стратегическому партнеру вознаграждения (денежные средства, Инвестюниты, Структурные бонусы) округляются до второго знака после запятой. Остаток вознаграждения переводится в пользу сервиса Investbox.
- 5.2.5.** Начисленные Стратегическому партнеру Баллы продаж округляются до четвертого знака после запятой. Остаток вознаграждения переводится в пользу сервиса Investbox.
- 5.2.6.** Вознаграждения могут начисляться в течение 72 часов, что может быть вызвано дополнительными проверками начисляемых вознаграждений.
- 5.2.7.** Компания не несет ответственности и не предоставляет никаких гарантий по начислению вознаграждения Стратегическому партнеру в случае, если Клиент при регистрации Личного Кабинета указал Реферальный номер (ID Партнера), отличный от Реферального номера (ID Партнера) Участника программы «Стратегический партнер», привлечшего данного Клиента.
- 5.2.8.** Партнерское вознаграждение за продажу IB-модуля или IB-пакета, распределяемое по графу партнерской структуры и в соответствии с настоящими Правилами, возврату, обмену и/или компенсации не подлежит.
- 5.2.9.** Вознаграждения Стратегического партнера, которые не были начислены по причине сбоя в работе [Сайта](#) и/или сервиса Investbox, повторному начислению и/или компенсации не подлежат.
- 5.3. Значения вознаграждений Стратегического партнера в соответствии с его Карьерным уровнем**
- 5.3.1.** Значение вознаграждения (денежные средства, Инвестюниты, Баллы продаж) определяется на основании Карьерного уровня Стратегического партнера в соответствии с таблицей, приведенной ниже:

Карьерный уровень Стратегического партнера	Значение вознаграждения
1-й уровень	40%
2-й уровень	55%

3-й уровень	65%
4-й уровень	72%
5-й уровень	80%
6-й уровень	86%
7-й уровень	91%
8-й уровень	93%
9-й уровень	96%
10-й уровень	98%
11-й уровень	99%
12-й уровень	100%

5.3.2. Значение партнерского вознаграждения (денежные средства, Инвестюниты, Баллы продаж) Стратегического партнера зависит от его Карьерного уровня и Карьерных уровней Стратегических партнеров в графе его партнерской структуры, в котором произошла продажа IB-модуля или IB-пакета, и рассчитывается в соответствии с таблицей, приведенной ниже:

12	100	60	45	35	28	20	14	9	7	4	2	1	–
11	99	59	44	34	27	19	13	8	6	3	1	–	–
10	98	58	43	33	26	18	12	7	5	2	–	–	–
9	96	56	41	31	24	16	10	5	3	–	–	–	–
8	93	53	38	28	21	13	7	2	–	–	–	–	–
7	91	51	36	26	19	11	5	–	–	–	–	–	–
6	86	46	31	21	14	6	–	–	–	–	–	–	–
5	80	40	25	15	8	–	–	–	–	–	–	–	–
4	72	32	17	7	–	–	–	–	–	–	–	–	–
3	65	25	10	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
2	55	15	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
1	40	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
	%	40	55	65	72	80	86	91	93	96	98	99	100
Уровень		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

5.4. Денежные средства

5.4.1. Вознаграждение в виде денежных средств начисляется по принципу межуровневой разницы в соответствии с Карьерным уровнем Стратегического партнера.

5.4.2. Денежные средства начисляются на IB-баланс Стратегического партнера и становятся доступны к переводу на Основной баланс.

5.5. Инвестюниты

5.5.1. Инвестюниты являются видом партнерского вознаграждения Участника Программы «Стратегический партнер», объем которого формируется исходя из результатов деятельности данного участника и его партнерской структуры.

5.5.2. Данный вид вознаграждения начисляется по принципу межуровневой разницы в соответствии с Карьерным уровнем Стратегического партнера.

- 5.5.3.** Стратегический партнер в статусе Агента может использовать Инвестюниты как способ оплаты активации ИВ-модуля «Консультант» или «Советник» по курсу 1:1 к установленной стоимости активации ИВ-модуля в денежных средствах (доллары США).
- 5.5.4.** Инвестюниты и денежные средства не могут быть одновременно задействованы для активации ИВ-модулей.
- 5.5.5.** Стратегический партнер в статусе Консультанта или Советника может обменивать полученные Инвестюниты на денежные средства, а также на Портфельные **Bitbon** с целью формирования своего Структурного инвестиционного портфеля посредством участия в Сервисе портфельного агрегирования в соответствии с подпунктом 7.1.3 настоящих Правил.
- 5.5.6.** После активации ИВ-модуля «Консультант» или «Советник» Стратегическому партнеру начисляется базовое количество Инвестюнитов, которые автоматически обмениваются на Портфельные **Bitbon** и размещаются в Портфельном агрегационном пуле как основа Структурного инвестиционного портфеля. Обмен таких Инвестюнитов на Портфельные **Bitbon** осуществляется по курсу 1:1.
- 5.5.7.** Для Стратегического партнера в статусе Агента установлен срок действия Инвестюнитов, которые такой Стратегический партнер получает в качестве вознаграждения: 90 дней с момента начисления. С истечением срока действия Инвестюниты аннулируются.
- 5.5.8.** Аннулированные Инвестюниты восстановлению не подлежат.
- 5.5.9.** Инвестюниты, срок действия которых не истек, являются «активными Инвестюнитами».
- 5.6. Баллы продаж**
- 5.6.1.** Баллы продаж являются видом партнерского вознаграждения Участника Программы «Стратегический партнер», который отображает объем продаж партнерской структуры Стратегического партнера и используется для карьерного продвижения Стратегического партнера согласно Карьерному плану.
- 5.6.2.** Данный вид вознаграждения начисляется по принципу межуровневой разницы в соответствии с Карьерным уровнем Стратегического партнера.
- 5.6.3.** Количество Баллов продаж зависит от объема продаж партнерской структуры Стратегического партнера и рассчитывается исходя из того, что 1 Балл продаж соответствует 1 000 USD стоимости ИВ-модуля или ИВ-пакета.
- 5.7. Структурные бонусы**
- 5.7.1.** Структурные бонусы являются видом партнерского вознаграждения Участника Программы «Стратегический партнер», объем которого формируется исходя из результатов деятельности данного участника и его партнерской структуры глубиной до 8-й линии включительно.
- 5.7.2.** Данный вид вознаграждения автоматически конвертируется в структурный чек по условиям, установленными пунктом 5.8 настоящих Правил.
- 5.7.3.** Структурные бонусы распределяются по 8 линиям графа социальных связей партнерской структуры.

5.7.4. Значение суммы денежных средств, которая была определена из партнерского вознаграждения для начисления Структурных бонусов по 8 линиям графа социальных связей партнерской структуры за продажу Стратегическим партнером IB-модуля или IB-пакета, указана в таблице, приведенной ниже:

Название	Сумма денежных средств, определенная для начисления Структурных бонусов
IB-модуль «Агент»	100 USD
IB-модуль «Консультант»	300 USD
IB-модуль «Советник»	900 USD
IB-пакет «Биржевой инвестор»	4% от стоимости IB-пакета
IB-пакет «Бизнес-инвестор»	8% от стоимости IB-пакета
IB-пакет «Майнинг-инвестор»	от 4 до 8% от стоимости IB-пакета
IB-пакет «Частный маркетмейкер»	90 USD
IB-пакет «Эрудированный инвестор»	100 USD
IB-пакет «Банковская карта»	70 USD

5.7.5. Для расчета количества Структурных бонусов, начисляемых Стратегическому партнеру, используется коэффициент, который зависит от линии в графе социальных связей партнерской структуры Стратегического партнера, на которой произошла активация IB-модуля или оформление IB-пакета:

- Линия 1 — 0,5;
- Линия 2 — 0,8;
- Линия 3 — 0,9;
- Линия 4 — 0,45;
- Линия 5 — 0,18;
- Линия 6 — 0,1;
- Линия 7 — 0,05;
- Линия 8 — 0,02.

5.7.6. Количество Структурных бонусов, начисленное конкретному Стратегическому партнеру, рассчитывается по следующей формуле:

$$K = V \times L,$$

где K — количество Структурных бонусов, которое начислено Стратегическому партнеру;

V — значение суммы денежных средств, которое для каждого IB-модуля и IB-пакета определено в таблице в подпункте 5.7.4;

L — коэффициент, зависящий от номера линии, на которой находится Пользователь сервиса Investbox, совершивший активацию IB-модуля или оформление IB-пакета.

Данный коэффициент указан в подпункте 5.7.5.

5.7.7. Срок действия Структурных бонусов рассчитывается для каждого Структурного бонуса отдельно, зависит от уровня Стратегического партнера и составляет:

- для Стратегического партнера 1–4-го уровня — 60 дней;
- для Стратегического партнера 5–8-го уровня — 30 дней;
- для Стратегического партнера 9–12-го уровня — 10 дней.

5.7.8. Отсчет срока действия Структурных бонусов ведется с момента их начисления. Срок действия начисленных Структурных бонусов не меняется при переходе Стратегического партнера на следующий уровень.

5.7.9. С истечением срока действия Структурные бонусы аннулируются.

5.7.10. Аннулированные Структурные бонусы восстановлению не подлежат.

5.7.11. Структурные бонусы, срок действия которых не истек, являются «активными структурными бонусами».

5.8. Структурные чеки

5.8.1. Структурные чеки представляют собой специальное вознаграждение Участника Программы «Стратегический партнер».

5.8.2. При накоплении Стратегическим партнером 1500 активных Структурных бонусов по условиям настоящих Правил такие Структурные бонусы автоматически конвертируются в структурный чек.

5.8.3. В структурный чек конвертируются 1500 активных Структурных бонусов, срок действия которых истекает раньше остальных активных Структурных бонусов Стратегического партнера.

5.8.4. Номинал одного структурного чека составляет 500 USD.

6. СЕРВИСНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПРОГРАММЫ «СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР»

6.1. Понятие ИВ-модуля и его виды

6.1.1. ИВ-модуль является сервисным инструментом Программы «Стратегический партнер», активация которого предоставляет Пользователю сервиса Investbox право пользоваться комплексом специальных возможностей и получать вознаграждение по результатам своей деятельности.

6.1.2. В рамках Программы «Стратегический партнер» доступны к активации следующие виды ИВ-модулей (в списке они расположены от ИВ-модуля с наименьшим количеством возможностей и преимуществ до ИВ-модуля с наибольшим количеством возможностей и преимуществ):

- ИВ-модуль «Агент»;
- ИВ-модуль «Консультант»;
- ИВ-модуль «Советник».

6.2. Порядок и условия активации ИВ-модулей

6.2.1. Активация ИВ-модулей доступна после принятия [Правил пользования сервисом Investbox](#) и оплаты ИВ-модуля по следующей стоимости:

- ИВ-модуль «Агент» — 390 USD;
- ИВ-модуль «Консультант» — 1 100 USD;
- ИВ-модуль «Советник» — 3 000 USD.

6.2.2. Оплата ИВ-модулей осуществляется на [Сайте](#) посредством функциональных возможностей Личного Кабинета. Оплата активации ИВ-модулей может производиться посредством:

- денежных средств (доллары США), доступных на Основном балансе Личного Кабинета;
- Ваучеров, номинал которых соответствует сумме оплаты;
- Инвестюнитов (доступно только для Агентов для оплаты активации ИВ-модуля «Консультант» или «Советник» в соответствии с пунктом 6.3 настоящих Правил).

6.2.3. Оплата ИВ-модулей, осуществленная любым из способов, указанных в подпункте 6.2.2 пункта 6.2 настоящих Правил, возврату не подлежит.

6.2.4. После активации ИВ-модуля Пользователю сервиса Investbox предоставляется личный Реферальный номер и Реферальная ссылка.

6.2.5. Пользователь может указать ID Партнера к которому хочет подключиться при регистрации или путем редактирования профиля. В разделе «Мой профиль» возможно указать только ID Партнера такого Пользователя, который активировал ИВ-модуль.

6.2.6. Если при активации ИВ-модуля или оформлении ИВ-пакета у Пользователя в разделе «Мой профиль» не указан ID Партнера, то такой Пользователь автоматически будет подключен к техническому аккаунту сервиса Investbox.

6.2.7. Вознаграждения за активацию ИВ-модуля и оформление ИВ-пакета начисляются по графу социальных связей партнерской структуры, в который входит Пользователь на момент активации ИВ-модуля и/или оформления ИВ-пакета, в соответствии с настоящими Правилами.

6.2.8. ИВ-модуль считается активированным с момента принятия [Правил пользования сервисом Investbox](#) и подтверждения успешной оплаты соответствующего ИВ-модуля.

6.2.9. С момента активации ИВ-модуля Пользователю сервиса Investbox становятся доступны функциональные возможности сервиса Investbox в том объеме, в котором они определены возможностями конкретного ИВ-модуля.

6.2.10. Если Пользователь сервиса Investbox не пользуется какими-либо возможностями сервиса Investbox в том объеме, в котором они определены возможностями конкретного ИВ-модуля, стоимость ИВ-модуля не пересчитывается и возврату и/или компенсации не подлежит.

6.3. Возможности ИВ-модуля «Агент»

6.3.1. При активации ИВ-модуля «Агент» Пользователь сервиса Investbox становится Участником Программы «Стратегический партнер» в статусе Агента.

6.3.2. Активируя ИВ-модуль «Агент», Пользователь сервиса Investbox получает:

- возможность получения вознаграждений в размере от 40 до 72% в соответствии с Карьерным уровнем;
- доступ к инструментам интернет-маркетинга в разделе «Панель управления» сервиса Investbox;
- возможность получения вознаграждений от личных продаж ИВ-модулей и ИВ-пакетов (кроме ИВ-пакетов «Биржевой инвестор» и «Бизнес-инвестор»);
- первичное начисление Инвестюнитов в объеме 40 единиц.

6.3.3. Агенту доступна активация ИВ-модулей «Консультант» или «Советник» за счет накопленных активных Инвестюнитов.

6.3.4. Если Агент, имея активные Инвестюниты, активировал ИВ-модуль «Консультант» или «Советник» за денежные средства, то такие Инвестюниты остаются доступными для использования в Сервисе портфельного агрегирования в соответствии с условиями, которые применяются для Консультанта или Советника.

6.3.5. После активации ИВ-модуля «Консультант» или «Советник» за счет Инвестюнитов оставшиеся на балансе Пользователя Инвестюниты (разница между количеством активных Инвестюнитов в момент активации и количеством потраченных Инвестюнитов на активацию) будут использованы в Сервисе портфельного агрегирования в соответствии с условиями, которые применяются для Консультанта или Советника.

6.4. Возможности ИВ-модуля «Консультант»

6.4.1. При активации ИВ-модуля «Консультант» Пользователь сервиса Investbox становится Участником Программы «Стратегический партнер» в статусе Консультанта.

6.4.2. Активируя ИВ-модуль «Консультант», Пользователь сервиса Investbox получает:

- возможность получения вознаграждений в размере от 40 до 93% в соответствии с Карьерным уровнем;
- доступ к инструментам интернет-маркетинга в разделе «Панель управления» сервиса Investbox;
- возможность получения вознаграждений от личных продаж ИВ-модулей и ИВ-пакетов;
- первичное начисление Инвестюнитов в объеме 300 единиц;
- доступ к Базовому структурному инвестиционному портфелю.

6.5. Возможности ИВ-модуля «Советник»

6.5.1. При активации ИВ-модуля «Советник» Пользователь сервиса Investbox становится Участником Программы «Стратегический партнер» в статусе Советника.

6.5.2. Активируя ИВ-модуль «Советник», Пользователь сервиса Investbox получает:

- возможность получения вознаграждений в размере от 40% до 100%, в соответствии с Карьерным уровнем;
- доступ к инструментам интернет-маркетинга в разделе «Панель управления» сервиса Investbox;
- возможность получения вознаграждений от личных продаж ИВ-модулей и ИВ-пакетов;
- первичное начисление Инвестюнитов в объеме 1000 единиц;
- доступ к Профессиональному структурному инвестиционному портфелю;

- бесплатное оформление IB-пакета «Эрудированный инвестор»;
- возможность получения статуса Управляющий партнер.

7. СТРУКТУРНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ

7.1. Понятие Структурного инвестиционного портфеля и его виды

- 7.1.1.** Структурный инвестиционный портфель представляет собой совокупность Портфельных **Bitbon** Участника Программы «Стратегический партнер», которая формируется по результатам партнерской деятельности данного участника и деятельности его партнерской структуры, а также из вознаграждений, полученных за участие в Сервисе портфельного агрегирования.
- 7.1.2.** В рамках Программы «Стратегический партнер» предусмотрено два вида Структурного инвестиционного портфеля:
- Базовый структурный инвестиционный портфель (доступен для Консультанта);
 - Профессиональный структурный инвестиционный портфель (доступен для Советника).
- 7.1.3.** Консультанту и Советнику доступен обмен Инвестюнитов на денежные средства или Портфельные **Bitbon** путем выбора Стратегическим партнером одного из следующих параметров в Личном Кабинете:
- обмен Инвестюнитов на денежные средства (доллары США) по курсу 0,5 (1 Инвестюнит = 0,5 USD). Полученные от обмена денежные средства (доллары США) зачисляются на IB-баланс Стратегического партнера;
 - обмен Инвестюнитов на Портфельные **Bitbon** по курсу 0,9 (1 Инвестюнит = 0,9 Портфельных **Bitbon**) (данный параметр установлен по умолчанию и может изменяться посредством настроек параметров в Личном Кабинете). Полученные таким образом Портфельные **Bitbon** зачисляются в Портфельный агрегационный пул и формируют Структурный инвестиционный портфель Стратегического партнера.
- 7.1.4.** Обмен Инвестюнитов в соответствии с выбранным Стратегическим партнером параметром осуществляется в автоматическом режиме один раз в неделю. Результат обмена Инвестюнитов фиксируется соответствующей записью в таблице в разделе «Портфель» Личного Кабинета.
- 7.1.5.** Информация о результате участия Портфельных **Bitbon** Пользователя в Портфельном агрегационном пуле отображается в разделе «Портфель» Личного Кабинета во вкладке «Отчеты» и актуализируется один раз в неделю.
- 7.1.6.** Компания оставляет за собой право в случае обнаружения какой-либо формы дискредитации со стороны Стратегического партнера работы [Сайта](#), сервиса Investbox и/или других продуктов и/или сервисов Компании, Компании в целом и/или ее Партнеров принудительно досрочно закрыть Структурный инвестиционный портфель такого Стратегического партнера в соответствии с условиями, установленными в Положении о Сервисе портфельного агрегирования.
- 7.1.7.** Компания оставляет за собой право в случае блокировки доступа к Личному Кабинету Стратегического партнера досрочно закрыть Структурный инвестиционный портфель такого Стратегического партнера в соответствии с условиями, установленными в Положении о Сервисе портфельного агрегирования.

7.1.8. Порядок управления Структурным инвестиционным портфелем осуществляется в соответствии с Положением о Сервисе портфельного агрегирования.

8. ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА

8.1. Раздел «Панель управления»

8.1.1. В разделе «Панель управления» Личного Кабинета представлен комплекс инструментов, который предоставляет Стратегическому партнеру возможность вести свою деятельность, а также позволяет оценивать ее результаты по специальным параметрам.

8.1.2. В разделе «Панель управления» Личного Кабинета Стратегическому партнеру доступно создание Ваучеров на любую сумму в долларах США путем списания средств с его Основного баланса. Минимальная сумма Ваучера составляет 10 USD.

8.1.3. Номинал Ваучера соответствует указанной Стратегическим партнером сумме в долларах США.

8.1.4. Стратегический партнер не может создать Ваучер, если сумма Ваучера превышает остаток средств на его Основном балансе.

8.1.5. Ваучеру присваивается один из статусов активации:

- активирован — использован Стратегическим партнером;
- не активирован — создан, но не использован Стратегическим партнером;
- деактивирован — удален из списка созданных Ваучеров.

8.1.6. Деактивация Ваучера возможна:

- автоматически — в случае если Ваучер не был использован по истечении 30-дневного срока со дня создания, он будет автоматически деактивирован, а сумма номинала Ваучера в указанной валюте будет возвращена на Основной баланс, с которого были списаны средства для создания Ваучера;
- Службой информационной поддержки Компании на основании соответствующего запроса Стратегического партнера, создавшего Ваучер.

8.1.7. Во вкладке «Инструменты» доступны различные инструменты интернет-маркетинга, использование которых позволяет Стратегическому партнеру повышать эффективность своей деятельности.

8.1.8. Во вкладке «Карьера» размещена сводная информация о партнерской деятельности Стратегического партнера для анализа эффективности такой деятельности с целью перехода на следующий уровень согласно Карьерному плану.

8.1.9. Во вкладке «Переводы» Стратегическому партнеру доступно управление своим ИВ-балансом, в частности перевод денежных средств, полученных в качестве вознаграждения, на Основной баланс его Личного Кабинета или на ИВ-баланс другого Стратегического партнера.

8.2. Раздел «Статистика»

8.2.1. В разделе «Статистика» Личного Кабинета размещена вся информация, которая отображает эффективность деятельности Стратегического партнера и динамику развития его партнерской структуры, а также позволяет оценивать партнерскую

активность в целом.

- 8.2.2. Во вкладке «Продажи» размещена статистика продаж ИВ-модулей и ИВ-пакетов, осуществленных партнерской структурой и Стратегическим партнером лично.
- 8.2.3. Во вкладке «Вознаграждения» размещена статистическая информация о всех видах вознаграждений, которые начисляются Стратегическому партнеру по результатам его партнерской деятельности.
- 8.2.4. Во вкладке «Регистрации» размещена информация о регистрации новых Пользователей на [Сайте](#), привлеченных Стратегическим партнером и участниками его партнерской структуры.

8.3. Раздел «Структура»

- 8.3.1. Раздел «Структура» Личного Кабинета содержит всю актуальную информацию, которая позволяет анализировать динамику развития партнерской структуры с целью совершенствования Стратегическим партнером своей стратегии в целом.
- 8.3.2. Во вкладке «Навигация» размещены показатели навигации по партнерской структуре Стратегического партнера, которые он может применять для анализа основной информации о деятельности участников его партнерской структуры.
- 8.3.3. Во вкладке «Статусы» доступна сводная информация о статусах и Карьерных уровнях участников партнерской структуры Стратегического партнера, которая позволяет ему оптимизировать стратегию развития его партнерской структуры.
- 8.3.4. Во вкладке «События» размещены данные об изменении статусов и Карьерных уровней каждого участника партнерской структуры Стратегического партнера.

8.4. Раздел «Портфель»

- 8.4.1. В разделе «Портфель» Личного Кабинета отображена информация о Структурном инвестиционном портфеле Стратегического партнера с целью анализа изменения доходности Структурного инвестиционного портфеля на основании соответствующих статистических данных и отчетов.
- 8.4.2. Во вкладке «Инвестюниты» Стратегическому партнеру в статусе Агента доступен контроль Инвестюнитов с целью своевременного их использования для активации ИВ-модуля «Консультант» или «Советник». В данной вкладке Стратегическому партнеру в статусе Консультанта или Советника доступна информация о начисленных Инвестюнитах, а также об их обмене на Портфельные **Bitbon** и/или денежные средства.
- 8.4.3. Во вкладке «Отчеты» Стратегическому партнеру доступны еженедельные отчеты об изменении баланса его Структурного инвестиционного портфеля от участия в Сервисе портфельного агрегирования, а также от работы партнерской структуры такого Стратегического партнера.
- 8.4.4. Во вкладке «Прибыльность» размещены статистические и графические показатели динамики прибыльности Структурного инвестиционного портфеля Стратегического партнера.

9. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ

9.1. Общие условия

- 9.1.1.** Компания стремится поддерживать бесперебойную работу сервиса Investbox. Принимая участие в Программе «Стратегический партнер», Пользователь сервиса Investbox соглашается с тем, что существует вероятность сбоев в работе [Сайта](#) и/или сервиса Investbox, что может привести к временному ограничению функциональных возможностей [Сайта](#) и/или сервиса Investbox в целом или в какой-либо их части.
- 9.1.2.** Нарушение Пользователем сервиса Investbox любого из пунктов настоящих Правил в какой-либо их части может привести к ограничению или блокировке доступа такого Пользователя к его Личному Кабинету.
- 9.1.3.** Каждые 90 дней с момента последней авторизации Стратегического партнера в Личном Кабинете сумма, доступная на его IB-балансе, автоматически перечисляется на Основной баланс Личного Кабинета такого Стратегического партнера.
- 9.1.4.** В случае обнаружения Компанией любых манипуляций и/или фиктивных продаж, фрода на вознаграждение Investbox или других действий мошеннического характера со стороны Стратегического партнера Компания оставляет за собой право без предварительного уведомления заблокировать доступ Стратегического партнера к Личному Кабинету.
- 9.1.5.** Под блокировкой доступа Стратегического партнера к Личному Кабинету в настоящих Правилах понимается ограничение доступа Пользователя сайта к функциональным возможностям сервиса Investbox в Личном Кабинете такого Пользователя сайта.
- 9.1.6.** В случае нарушения Стратегическим партнером настоящих Правил для такого Стратегического партнера предусмотрено три уровня блокировки доступа к Личному Кабинету:
- 9.1.6.1. Первый уровень блокировки.** Блокировка действует 24 часа с момента фиксации нарушения настоящих Правил Стратегическим партнером. При первом уровне блокировки Стратегический партнер получает предупреждение о неправомерности совершенных действий, но к нему не применяются штрафные санкции и вознаграждения продолжают начисляться.
- 9.1.6.2. Второй уровень блокировки.** Блокировка действует 5 дней с момента фиксации повторного нарушения настоящих Правил Стратегическим партнером. При втором уровне блокировки к Стратегическому партнеру применяются штрафные санкции: все вознаграждения (денежные средства, Структурные бонусы, Инвестюниты), которые он получит за период блокировки, будут списаны в качестве штрафа перед разблокированием доступа к Личному Кабинету.
- 9.1.6.3. Третий уровень блокировки.** Данный уровень блокировки активируется в случае, если было зафиксировано третье нарушение настоящих Правил Стратегическим партнером. При третьем уровне блокировки статус Стратегического партнера аннулируется.
- 9.1.7.** В период блокировки доступа к Личному Кабинету Стратегическому партнеру недоступны формирование структурных чеков и вывод средств с IB-баланса.

- 9.1.8.** В случае если Стратегический партнер докажет, что не нарушал настоящие Правила, все вознаграждения (денежные средства, Структурные бонусы, Инвестюниты), списанные у такого Стратегического партнера в качестве штрафа, будут ему возвращены.
- 9.1.9.** В случае необходимости получить дополнительную информацию Пользователю сервиса Investbox следует обращаться в Службу информационной поддержки на [Сайте](#).
- 9.1.10.** В контексте настоящих Правил и на [Сайте](#) слово «**инвестиция**» и производные от него слова означают любого рода полезный эффект или осуществление деятельности с целью получения любого рода полезного эффекта.
- 9.1.11.** При наличии каких-либо расхождений между различными формами (печатная, электронная и др.) настоящих Правил официальной является версия, размещенная на [Сайте](#) в электронной форме.
- 9.1.12.** На [Сайте](#) перевод настоящих Правил на другие языки представлен исключительно для удобства Пользователей сайта. При возникновении расхождений в понимании и/или толковании настоящих Правил приоритет имеет русскоязычная версия.
- 9.1.13.** Пользователь сервиса Investbox не должен принимать участие в Программе «Стратегический партнер», если не принимает настоящие Правила в целом или в какой-либо их части. Пользование функциональными возможностями сервиса Investbox, в частности участие в Программе «Стратегический партнер», означает согласие Пользователя сервиса Investbox с настоящими Правилами.