



EfficaceMente presenta

Le 48 Leggi del Potere

La lista completa delle leggi
del potere di Robert Greene

Introduzione

Il potere è un'amante capricciosa. Se ne rispetti le regole lo potrai accrescere, se non lo farai, ti sfuggerà dalle mani.

EfficaceMente

Ho pensato di raccogliere per te in questo report gratuito la lista completa delle **48 leggi del potere** tratte dall'omonimo libro di Robert Greene.

Come scritto su EfficaceMente, il testo di Greene rappresenta a mio avviso il "*lato oscuro*" della leadership e del potere.

Come avrai modo di leggere, molte delle leggi che propone vanno decisamente contro il buon senso comune e appaiono a dir poco... spregiudicate!

Conoscerle però è il miglior modo per difendersene e utilizzarle a nostro favore.

Beh, non mi resta che augurarti buona lettura.



Andrea Giuliodori

Le 48 Leggi del Potere

EfficaceMente

1. Non mettere mai in ombra il maestro

Ogni volta che ne hai la possibilità afferma la posizione di superiorità del tuo capi. **Non eccedere mai nel mettere in mostra le tue capacità e il tuo talento.** Rischieresti di ispirare timore e insicurezza. Fai sì che i superiori appaiano più brillanti di quanto siano in realtà e a tempo debito raggiungerai il potere.

2. Non fidarti troppo degli amici e impara ad approfittare dei nemici.

Diffida degli amici: spesso ti tradiscono quando provano invidia nei tuoi confronti. Se l'occasione giusta si presenta, chiedi piuttosto il supporto del nemico di un tempo, dovendo dimostrare la sua lealtà nei tuoi confronti, sarà più leale di un amico. In generale hai più da temere dai tuoi amici che dai tuoi nemici. Se non hai nemici, createne di nuovi.

3. Maschera le tue vere intenzioni

Lascia sempre gli altri all'oscuro dei tuoi piani. Chi ignora gli obiettivi di un altro non sarà in grado di preparare una valida difesa. Se necessario, conduci l'avversario verso la strada sbagliata, avvolgilo in una densa nube di fumo che mascheri le tue manovre. Quando se ne accorgerà sarà troppo tardi.

4. Non parlare mai più del necessario

Quando cerchi di impressionare gli altri con le parole, rischi di apparire banale. Anche se devi comunicare qualcosa di assolutamente ordinario, lo renderai un argomento interessante se rimarrai sul vago e lascerai un finale aperto e leggermente criptico. Più parli, maggiore sarà il rischio di dire sciocchezze.

5. Difendi la tua reputazione a tutti i costi

La reputazione di un individuo è il pilastro del suo potere personale. Quando fai leva su di essa sei in grado di intimorire gli altri e raggiungere i tuoi obiettivi. Se ti giochi la tua reputazione diventi vulnerabile. Difendila a tutti i costi. Allo stesso tempo studia come annientare i tuoi nemici mettendo in discussione la loro immagine e poi fatti da parte, lasciando che sia l'opinione pubblica a screditarli.

6. Attira l'attenzione a qualunque costo

Tutto si giudica dall'apparenza; quello che non si vede non conta. Se ti confondi con la folla rischi di finire nell'oblio. Attira l'attenzione della massa mediocre comportandoti in modo brillante e misterioso.

7. Fai in modo che siano gli altri a lavorare per te e attribuisciti poi il merito del loro operato

Usa l'esperienza, la conoscenza e l'impegno degli altri per i tuoi obiettivi. Non solo questa collaborazione ti farà risparmiare tempo ed energia ma ti darà anche un'aura quasi divina di efficienza e rapidità. Non fare mai quello che gli altri possono fare al tuo posto.

8. Fai in modo che siano gli altri a venire da te

Quando obblighi le altre persone ad agire, sei tu ad avere il controllo. È sempre meglio fare in modo che siano gli avversari a venire da te: se necessario, attirali con promesse allettanti e poi attaccali. Chi distribuisce le carte, conduce il gioco.

9. Vinci con le azioni e non con le discussioni

Ogni trionfo momentaneo che pensi di avere ottenuto con una discussione, è in realtà una vittoria di Pirro. Il risentimento e il disagio che ne scaturiranno saranno più forti e dureranno più di qualsiasi altro momentaneo mutamento d'opinione. È meglio che gli altri condividano le vostre idee grazie alle vostre azioni, anche senza dire una parola. Dimostra coi fatti, non spiegare.

10. Evita gli infelici e gli sfortunati

Si può morire per l'infelicità di qualcun altro; gli stati emotivi sono contagiosi quanto le malattie. Quando pensi di aiutare l'uomo che sta affogando, in realtà rischi di affogare tu stesso. Cerca sempre la compagnia di persone felici e fortunate.

11. Fai in modo che le persone dipendano da te

Se vuoi raggiungere la tua indipendenza devi essere necessario agli altri. Quanto più gli altri si fideranno di te, tanto più sarai libero. Se renderai le altre persone dipendenti da te, non dovrai temere più nulla. Mai insegnare loro ciò che potrebbe renderle indipendenti.

12. Disarma la tua vittima usando con parsimonia onestà e generosità

Una mossa sincera e onesta servirà a mascherare decine di mosse disoneste. Le offerte spontanee di onestà e generosità abbassano la guardia anche delle persone più sospettose. Una volta che l'onestà mirata avrà praticato una crepa nell'armatura dei tuoi nemici, puoi ingannarli e manipolarli a tuo piacimento. Un regalo fatto al momento giusto, come un cavallo di Troia, servirà allo stesso scopo.

13. Quando chiedi aiuto agli altri, fai sempre leva sul loro tornaconto e mai sulla compassione o sul senso di gratitudine

Se hai bisogno dell'aiuto di qualcuno, non ricordargli i tuoi meriti o la tua disponibilità nel passato. Troverà certamente un modo per ignorarti. Metti invece in luce qualcosa nella tua richiesta che possa tornare a suo vantaggio ed evidenziala quanto più possibile. Ti risponderà con entusiasmo se vedrà che ci guadagnerà qualcosa.

14. Atteggiati da amico e agisci come una spia

Conoscere l'avversario è fondamentale. Usa delle spie per raccogliere valide informazioni che ti daranno una posizione di vantaggio. Ancor meglio sii tu stesso uno spia. Nei rapporti sociali, impara ad indagare. Poni domande indirette che inducano la gente a rivelare le proprie debolezze e intenzioni. Non c'è situazione che non possa essere usata per effettuare un'abile azione di spionaggio.

15. Annienta i tuoi nemici completamente

Tutti i grandi condottieri, dai tempi di Mosè, hanno saputo che un nemico in difficoltà deve essere annientato completamente. Talvolta, l'hanno imparato a loro spese. Se un tizzone viene lasciato acceso, alla fine il fuoco divamperà. C'è più da perdere lasciando le cose a metà che procedendo a una loro totale distruzione: il nemico recupererà le energie e cercherà la vendetta. Distruggilo, non solo nel corpo a corpo, ma nello spirito.

16. Usa l'assenza per guadagnare rispetto e stima

Un eccesso di presenzialismo può far scendere le tue quotazioni: più ti fai vedere, più si parla di te, più corri il rischio di apparire banale. Se ti sei già affermato, una sparizione temporanea farà notizia e accrescerà l'ammirazione nei tuoi confronti. Devi imparare quando è il momento di andartene. Usa l'assenza per guadagnare rispetto e stima.

17 Tieni gli altri nell'incertezza: creati una fama di imprevedibilità

Gli esseri umani sono creature abitudinarie con un insaziabile bisogno di conoscere le azioni degli altri. La tua prevedibilità dà loro un senso di controllo. Rovescia la situazione: diventa volutamente imprevedibile. Un comportamento apparentemente senza coerenza né scopo li sconcerterà e si esauriranno nel tentativo di comprendere le tue mosse. Portata all'estremo, questa strategia intimorisce e terrorizza.

18. Non costruire fortezze per proteggerti: l'isolamento è pericoloso

Il mondo è pieno di pericoli, i nemici si annidano ovunque e ognuno deve proteggersi. Una fortezza sembra il luogo più sicuro. Ma l'isolamento ti espone ad un maggior numero di pericoli di quanti non ti consenta di evitare. Meglio confondersi in mezzo alla gente, trovare alleati, mimetizzarsi. La folla ti farà da scudo contro i nemici.

19. Accertati delle persone con cui hai a che fare: non offendere la persona sbagliata

Ci sono tipi diversi di persone al mondo e tu non puoi essere mai sicuro che tutte reagiranno nello stesso modo alle tue strategie. Inganna o imponi la tua superiorità tattica a certe persone, e queste passeranno il resto della loro vita a cercare vendetta. Esistono lupi in veste di agnelli. Pertanto, scegli attentamente i tuoi avversari e le tue vittime - mai offendere o ingannare la persona sbagliata.

20. Non prendere posizione

È folle colui che si affretta a prendere posizione. Non comprometterti con alcuna fazione o alcuna causa, stai sempre e solo dalla tua parte. Mantenendo la tua indipendenza, diventi padrone di te stesso.

21. Fingiti sciocco per ingannare gli ingenui

A nessuno piace sembrare più sciocco degli altri. Fingiti ingenuo per mettere nel sacco i veri ingenui. Gioca il ruolo del finto tonto permettendo agli interlocutori di confidare nella propria sagacia; convinti di questo, non comprenderanno il tuo vero scopo.

22. Arrenditi quando necessario: trasforma la debolezza in un punto di forza

Nel momento in cui si è deboli, mai battersi solo per amor proprio, ma adottare la tecnica della resa. Arrendersi significa disporre del tempo necessario per un recupero. Tempo che disturba e impensierisce chi sta vincendo, tempo utile in attesa del declino del suo potere. Non bisogna mai dare al vincente la soddisfazione di lottare e di causare una disfatta definitiva; prima di tutto arrenditi. Perciò porgi l'altra guancia, cosa che lo farà infuriare e lo sconvolgerà: questo significa rendere la resa uno strumento di potere.

23. Concentra le tue forze

Concentra le tue forze su un unico punto focale. È possibile ricavare più risorse trovando un ricco filone e sfruttandolo a fondo, piuttosto che svolazzare da un punto all'altro di un giacimento poco profondo, perché la profondità prevale sempre sull'estensione. Una volta trovata una sorgente di potere utile, occorre individuare un referente, una mucca da cui mungere per lungo tempo tutto il latte che può essere ricavato.

24. Comportati da perfetto cortigiano

Il perfetto cortigiano prospera in un mondo in cui tutto ruota intorno al potere e alla abilità politica. Egli impara a destreggiarsi con maestria nell'arte della mistificazione, sa adulare, cedere ai superiori e gestire il suo potere sugli altri con modi graziosi e trasversali.

25. Ricrea la tua immagine

Non bisogna subire il ruolo che la società tende ad attribuirci. Ricreare una nuova identità significa ricostruire se stessi. Sii padrone della tua immagine e non lasciare che siano gli altri a definirti. Questo richiede che nei gesti e nelle scelte pubbliche vengano adottati accorgimenti plateali: il potere personale ne trarrà enfasi e la tua personalità si manifesterà nella sua interezza.

26. Fai in modo che le tue mani siano sempre pulite

Mostrati come un modello di civiltà e di efficienza: le tue mani non devono mai apparire macchiate da errori o impegnate in azioni riprovevoli. Occorre mantenere questa apparente superiorità utilizzando gli altri come inconsapevoli pedine e schermo per celare il tuo coinvolgimento personale.

27. Sfrutta il bisogno degli altri di credere in qualcosa per crearti un seguito

L'uomo ha un profondo bisogno di credere in qualcosa. Diventa il punto focale di questo desiderio dando agli altri una causa, una nuova fede da seguire. Rimani sul vago con le parole, ma abbonda nelle promesse. Dai ai tuoi nuovi discepoli rituali da seguire, chiedi che facciano sacrifici in tuo nome. In assenza di una religione organizzata o di grandi cause, questo sistema fideistico ti conferirà un potere inaspettato.

28. Entra in azione con audacia

Se sei insicuro sulla linea di condotta da adottare, astieniti. I dubbi e le esitazioni influirebbero negativamente sulle tue azioni. L'insicurezza è pericolosa. Meglio agire con baldanza. Qualsiasi errore generato dall'audacia può essere facilmente corretto da una maggiore audacia. L'audacia suscita ammirazione. L'insicurezza non porta onore.

29. Pianifica tutto dall'inizio alla fine

Il risultato è tutto. Pianifica tutto per realizzarlo, prendendo in considerazione tutte le conseguenze, tutti gli ostacoli, tutti i giochi del destino che potrebbero impedirti di ottenerlo, vanificando i vostri sforzi e attribuendo la gloria agli altri. Se pianificati tutto, dall'inizio alla fine, non sarai travolto dalle circostanze e saprai quando è il momento di fermarsi. Guida abilmente la fortuna e contribuisci a determinare il futuro, pensando a tutto con anticipo.

30. Dissimula la fatica

Le tue azioni devono sembrare sempre naturali e spontanee. Dissimula la fatica e così pure la furbizia e i trucchi. Quando agisci, sii naturale, come se potessi fare molto di più. Non cedere alla tentazione di rivelare quanto hai lavorato duro - può solo far nascere degli interrogativi. Non insegnare a nessuno i tuoi trucchi, per non rischiare che vengano usati contro di te.

31. Controlla le alternative: obbliga gli altri a giocare con le carte che hai servito

I migliori inganni sono quelli in cui si dà l'impressione di lasciare la scelta agli altri: le vittime sono convinte di avere il controllo della situazione, mentre in realtà sono burattini al tuo comando. Dai agli altri alternative che abbiano solo vantaggi per te. Inducili a scegliere il minore dei due mali. Inchiodali tra i corni del dilemma: qualsiasi cosa scelgano, non avranno scampo.

32. Solletica la fantasia degli altri

Spesso si cerca di sfuggire alla realtà perché è squallida e spiacevole. Non appellarti mai alla verità o alla realtà a meno che tu non sia disposto ad affrontare l'ira scatenata del disincanto. La vita è così dura e deludente che coloro che sono capaci di creare sogni e illusioni sono come oasi nel deserto: attraggono gente da ogni dove. Grande potere deriva dalla capacità di solleticare la fantasia delle masse.

33. Trova il punto debole degli altri

Ogni individuo ha un punto debole, un punto di minore resistenza. Si tratta spesso di un'insicurezza, un'emozione o un bisogno incontrollabile, ma può anche essere un piccolo piacere segreto. Comunque sia, una volta trovato, sarà la molla su cui potrai agire per far muovere gli altri a tuo piacimento.

34. Comportati come un Re e sarai trattato come tale

Il modo in cui ci si comporta può spesso influenzare il modo in cui si viene trattati: a lungo andare, chi appare modesto e ordinario perde il rispetto degli altri. Il re, infatti, rispetta se stesso e ispira negli altri lo stesso sentimento. Chi agisce da re, sicuro del proprio potere, appare come destinato a portare la corona.

35. Impara a gestire il tempo

Non mostrare mai fretta - la fretta tradisce mancanza di controllo di sé e del tempo. Cerca di apparire sempre paziente, come se sapessi che tutto verrà a te a tempo debito. Cerca il momento giusto; cerca di cogliere lo spirito del tempo, le tendenze che ti permetteranno di acquisire il potere. Impara ad aspettare quando i tempi non sono maturi e a colpire con decisione quando arriva il momento.

36. Disprezza ciò che non puoi avere: l'indifferenza è la migliore vendetta

Riconoscere il problema equivale a conferirgli esistenza e credibilità. Più si dedica attenzione all'avversario più lo si rende forte. Un piccolo errore peggiora e diventa più evidente nel momento stesso in cui si tenta di porvi rimedio. Talvolta, è più opportuno fare finta di nulla. Se c'è qualcosa che si vuole e non si può avere, è meglio fare mostra di disprezzarla. Meno interesse si mostra, più si è superiori.

37. Crea spettacoli avvincenti

Forte immaginazione e grandi gesti simbolici creano un'aurea di potere a cui nessuno è in grado di resistere. Inscena, per chi vi circonda, spettacoli ricchi di stimoli visivi e di simboli suggestivi che conferiscano enfasi alla tua presenza. Abbagliato dalle apparenze, nessuno noterà ciò che state veramente facendo.

38. Pensa come preferisci, ma comportati come gli altri

Se ostenti il tuo anticonformismo, facendo sfoggio di idee non convenzionali e di comportamenti poco ortodossi, gli altri penseranno che stai soltanto cercando di attrarre la loro attenzione e che pecchi di superbia e troveranno il modo di fartela pagare per averli fatti sentire inferiori. È opportuno condividere l'eccentricità solo con gli amici più tolleranti e con coloro che sono in grado, senza alcun dubbio, di apprezzare la nostra singolarità.

39. Agita le acque per catturare i pesci

Rabbia ed emotività sono strategicamente controproducenti, per cui bisogna restare sempre calmi e obiettivi. Per acquisire un punto di vantaggio sull'avversario fai in modo che sia questi ad irritarsi mentre tu riesci a mantenere i nervi saldi. Per sbilanciare l'avversario è bene individuare i punti deboli che toccano la sua vanità, in modo da innervosirlo e tirare le fila di conseguenza.

40. Disdegna i pranzi che ti vengono offerti gratuitamente

Ciò che è offerto gratuitamente è pericoloso: può implicare un secondo fine o trasformarsi in un debito. Pagando di tasca tua eviti il peso della gratitudine, la colpa e l'inganno. È spesso più saggio pagare il prezzo dovuto, poiché non esistono scorciatoie sulla strada dell'eccellenza. Bisogna manifestare magnanimità usando il proprio denaro, perché la generosità è un segno e una calamita che attrae il potere.

41. Evita di indossare gli abiti di qualcun altro

Ciò che viene prima sembra sempre migliore e più originale di ciò che segue. Chi succede a un grande uomo o ha un genitore importante avrà come compito quello di sforzarsi almeno il doppio di chi lo ha preceduto, per tentare di oscurarne la fama. Non bisogna seguire le orme di chi ci ha preceduto o si finirà per vivere una vita che non ci appartiene; occorre ricreare un'identità propria e cambiare il corso della propria vita. Distruggi l'ombra incombente di tuo padre, disperdine l'eredità e conquista il potere percorrendo le tue strade.

42. Colpisci il pastore e le pecore scapperanno

I guai sono spesso di un singolo individuo con una forte personalità: il provocatore, arrogante e subalterno, colui che avvelena i rapporti. Se si concede spazio a tale individuo, altri soccomberanno sotto la sua nefasta influenza. Non permettere che il danno che sa provocare, si moltiplichi; non tentare di appianare la situazione; è irrecuperabile. Un simile soggetto deve essere neutralizzato e messo al bando. Ferma il male alla radice – il pastore – e le pecore scapperanno.

43. Conquista il cuore e la mente degli altri

La coercizione genera una reazione che a lungo andare finisce per ripercuotersi contro di te. Devi invece sedurre gli altri inducendoli a desiderare di procedere nella tua stessa direzione. La persona che hai conquistato diviene così una fedele pedina nelle tue mani. Per sedurre occorre saper agire sulla psicologia e sulle debolezze di ciascuno. Ammorbisci dunque chi oppone resistenza lavorando sulle sue emozioni, giocando con ciò che ha di più caro e con ciò che teme. Ignora i cuori e le menti degli altri e questi finiranno per odiarvi.

44. Disarma e irrita con l'effetto specchio

Lo specchio riflette la realtà ma è anche lo strumento ideale per ordire un inganno: quando ti comporti da specchio per i tuoi nemici, riproducendo con assoluta precisione le loro azioni, essi non riescono più a decifrare la tua strategia. L'Effetto Specchio rifà loro il verso e li umilia, spingendoli a reagire in modo spropositato. Reggendo uno specchio di fronte alla loro psiche, li seduci illudendoli di dividerne i valori; mettendo uno specchio davanti alle loro azioni, dai loro una sana lezione. Pochi sanno resistere al potere dell'Effetto Specchio.

45. Predica la necessità del cambiamento, ma non introdurre mai troppe innovazioni tutte insieme

In teoria tutti comprendono la necessità di cambiare ma la realtà è che gli esseri umani si dimostrano creature fortemente abitudinarie. Un eccesso di innovazione può rivelarsi traumatico e condurre alla rivolta. Se hai assunto da poco una posizione di potere oppure sei un outsider che cerca di guadagnarsi il sostegno necessario per raggiungerla, mostra chiaramente che tieni in grande considerazione il vecchio modo di fare le cose. Se il cambiamento è davvero essenziale, fai in modo che appaia come un intervento discreto il cui scopo è unicamente perfezionare l'approccio in uso nel passato.

46. Non mostrarti mai troppo perfetto

Apparire migliori degli altri è sempre pericoloso, ma la cosa più rischiosa in assoluto è dare l'impressione di non avere difetti o debolezze. L'invidia crea nemici silenziosi. L'uomo intelligente, quindi, di tanto in tanto mostra di avere dei limiti e ammette di indulgere in qualche vizio innocente, così da allontanare l'invidia e apparire più umano ed accessibile. Solo gli dei e i morti possono permettersi di sembrare perfetti impunemente.

47. Non superare l'obiettivo che ti eri dato: nella vittoria impara quando è il momento di fermarsi

Il momento della vittoria è spesso quello di maggior pericolo. Nell'impeto della conquista, arroganza e presunzione possono spingerti al di là dell'obiettivo che ti eri dato e, andando troppo oltre, rischi di farti più nemici di quanti tu possa sconfiggerne. Non lasciare che il successo ti dia alla testa. Nulla può sostituire la strategia e un'accurata pianificazione. Datti un punto di arrivo e, una volta raggiuntolo, fermati.

48. Sii privo di forma

Assumendo una forma, rendendo visibile il tuo piano, ti esponi agli attacchi esterni. Aniché cristallizzarti in una forma fissa che permetta al tuo nemico di afferrarti, mantieniti flessibile e in movimento. Accetta il fatto che nulla è certo e nessuna legge è immutabile. Il miglior modo di proteggerti è essere fluido e privo di una forma, come l'acqua; non scommettere mai sulla stabilità o su un ordine duraturo. Tutto cambia.

Queste sono le **48 leggi del potere** di Robert Greene. Studiale e comprendile prima che qualcuno le usi contro di te.

Noi ci rileggiamo su [EfficaceMente.com](https://www.efficacemente.com).

A presto,

Andrea.