Aufbau einer auf Suchszenarien gestützten Assistentenfunktion in einem censhare-basierten CRM-System



14.07.2015 Stephan Jech



Inhaltsverzeichnis

- Unternehmen & Produkt
- Ist-Zustand
- Soll-Konzept
- Durchführung
- · Soll-Ist-Vergleich Zeitplanung
- Kosten-Nutzen-Analyse
- Fazit
- Abschluss

Stephan Jech 14.07.2015

Das Unternehmen censhare AG

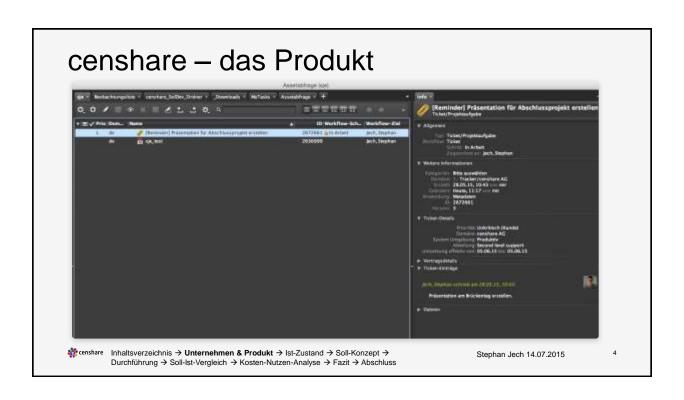
- 2001 Gründung censhare AG (als CoWare AG) durch Robert Motzke und Walter Bauer
 - 2005 Gründung censhare UK
 - 2007 Gründung censhare CH und IT
 - 2010 Gründung censhare US und Indien
- Derzeit ca. 150 Mitarbeiter weltweit
- Zu den Kunden zählen unter anderem:

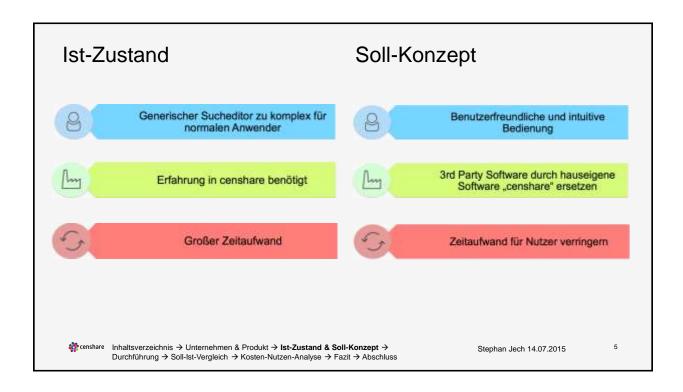






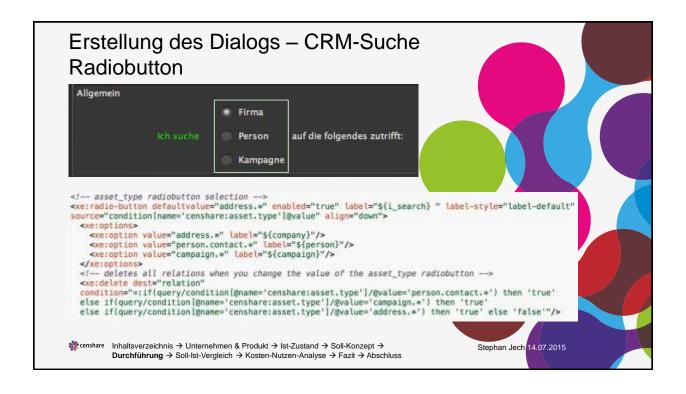




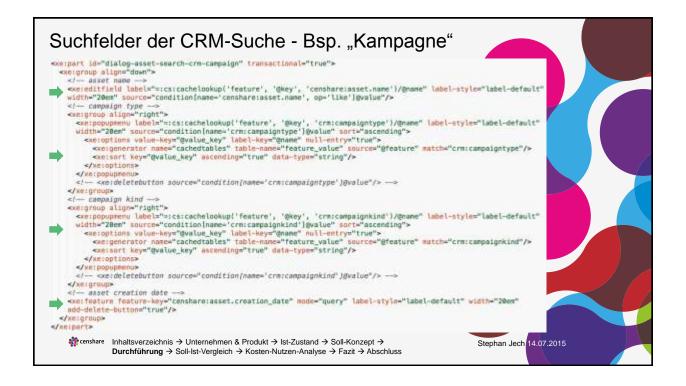


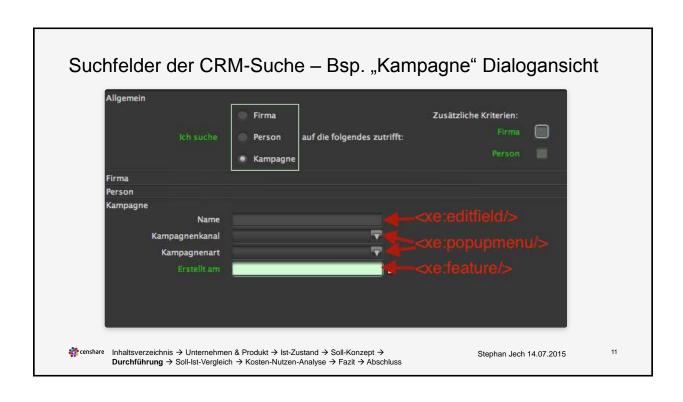
```
Testszenario "Kampagne"
       Zeige mir alle Kampagnen, an der eine Person mit dem Nachnamen "Jech*" hängt
       und einer Firma namens "SJE*" angehört.
       <query new-val:relation1="false" new-val:relation2="false" type="asset">
         <condition name="censhare:asset.domain" value="root.crm."/>
         <condition name="censhare:asset.type" value="campaign.*"/>
<condition name="crm:campaigntype" value="invitation"/>
<relation asset_type_test="person" target="child" type="user.campaign.*">
           <target corpus:dto_flags="tn">
        1. <condit. </target>
             <condition op="like" name="censhare:address.last-name" value="Jech+"/>
         </relation>
         <relation asset_type_test="company" target="child" type="user.campaign.*">
           <target target="parent" type="user.campaign.*">
             <relation target="parent" type="user.employee.*">
                  <condition op="like" name="censhare:address.company" value="SJE*"/>
               </target>
              </relation>
           </target>
         </relation>
       </query>
6
                                                                                 Stephan Jech 14.07.2015
        Durchführung → Soll-Ist-Vergleich → Kosten-Nutzen-Analyse → Fazit → Abschluss
```

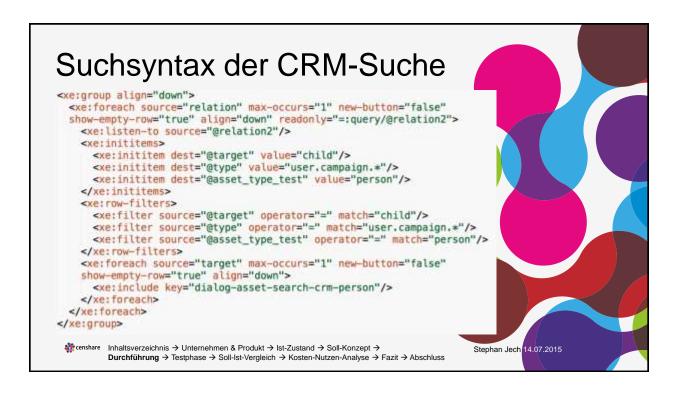
Aligenes Core Enwirer Forte Equerte **Dialog Mockup** Zusätzliche Knterien @ Person suf die folgendes zutrifft. Fema Übersichtlich Bedienerfreundlich Intuitiv Zeitsparend • 1103,2015 • . M23.20% Entellungsdolum 🧱 censhare

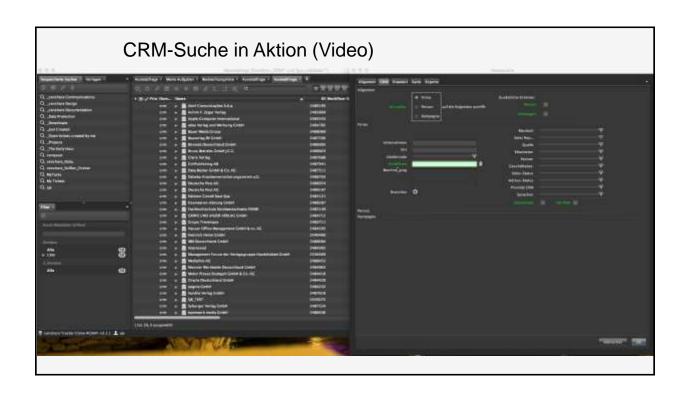


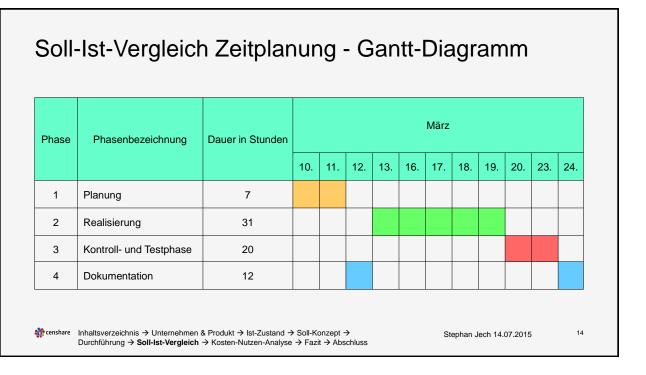


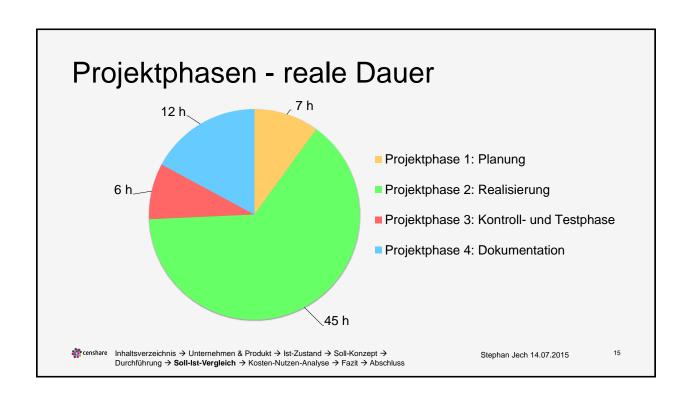


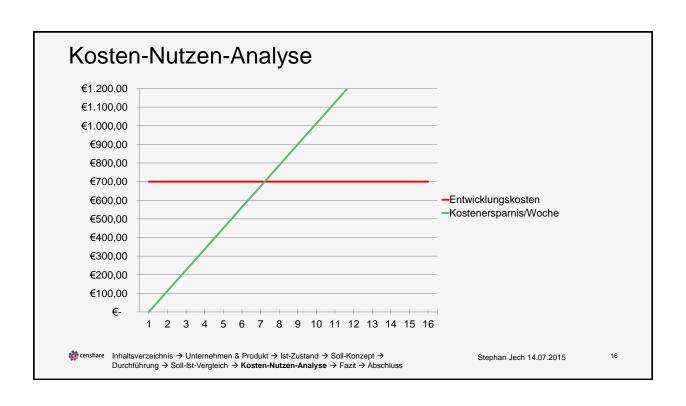












Fazit

- CRM-Suche auf Testsystem
- Rückmeldung von Sales durchweg positiv
- Übertragung auf das Live-System mit nächstem "ecosphere" Update (Mitte/Ende Juli)
- Für zukünftige Projekte mitgenommen:
 - Mehr Zeit für eigentliche Umsetzung einplanen
 - · Kontinuierliches Testen bei Umsetzung wichtig

 $\mathsf{Durchf\"{u}hrung} \to \mathsf{Soll\text{-}lst\text{-}Vergleich} \to \mathsf{Kosten\text{-}Nutzen\text{-}Analyse} \to \mathsf{Fazit} \to \mathsf{Abschluss}$ Stephan Jech 14.07.2015

17

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit



Stephan Jech Solution Developer, censhare AG



Quellen

censhare AG Firmensitz München Foto (Folie 5) http://upload.wikimedia.org/wikipedia/commons/c/c9/Paul-Gerhardt-Allee 46, 48, 50, 50A.jpg Endress & Hauser Logo (Folie 5) http://de.wikipedia.org/wiki/Datei:Endress+Hauser_logo.svg Deutsche Bank / Dyson / Bauer Media Logo (Folie 5) http://www.censhare.com/de/kunden/uebersicht



🙀 censhāre Inhaltsverzeichnis -> Unternehmen & Produkt -> Ist-Zustand -> Soll-Konzept -> Durchführung -> Testphase -> Soll-Ist-Vergleich -> Kosten-Nutzen-Analyse -> Fazit -> Abschluss

19