



«ПОТОК»:

**ИСТОЧНИК ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО
ДОХОДА ДЛЯ БАНКА**

dnect

ЗНАКОМО?....

- приток частных и корпоративных клиентов замедляется;
- остатки на счетах корпоративных и частных клиентов сокращаются;
- клиенты уходят в другие банки;
- процентные и комиссионные доходы уменьшаются;
- эффективность собственных программ лояльности оставляет желать лучшего.

The logo for 'dnect' is displayed in a bold, lowercase, sans-serif font. The 'd' is white and set against a blue circular background, while the remaining letters 'nect' are black. The logo is positioned on a blue abstract shape that resembles a stylized drop or a teardrop.



dnect

DINECT ЗНАЕТ, КАК ПОМОЧЬ:

Программа «Поток» для коммерческого банка – это увеличение клиентской базы и рост доходов:

- без роста рисков на клиента;
- без увеличения резервов;
- без повышения процентов по банковским вкладам.



СУТЬ ПРОГРАММЫ

«Поток» – это партнерская программа, которая объединяет банки и торгово-сервисные предприятия.

Банк получает возможность обеспечить своим корпоративным и частным клиентам экономию до 30% при покупке товаров и услуг, это достигается за счет экономии на налогах и получении CashBack.

Предприятие-партнер – увеличить объем продаж.



БОЛЬШЕ ДОХОДА ОТ СУЩЕСТВУЮЩИХ КЛИЕНТОВ

Эффект для Банка от участия в программе:

- растет количество новых частных и корпоративных клиентов,
- клиенты увеличивают остатки на счетах,
- растет количество платежей с использованием банковских карт,
- растет количество платежей с использованием интернет-банка клиента и мобильного приложения (онлайн),
- повышается комиссионный доход за операции.

Действующие клиенты по новому смотрят на услуги банка, растет престиж и доверие к банку.



dnect

МАГНИТ ДЛЯ НОВЫХ КЛИЕНТОВ

Дополнительные сервисы дадут компаниям и частным клиентам больше стимулов открыть счет именно в Вашем банке.



dnect

ЗАЛОГ УСПЕХА

Преимущества для банка достигаются за счет:

- действия Программы на всей территории РФ;
- большого количества предприятий-партнеров, участвующих в Программе;
- отсутствию значительных затрат на запуск Программы;
- готовой интеграции с действующими партнерами.

КАК ПОДКЛЮЧИТЬСЯ?

Станьте главным партнером программы за 4 шага.

- **ШАГ 1.**
Связаться с представителем Dinect;
- **ШАГ 2.**
Заклучить генеральное соглашение о присоединение к программе «Поток»;
- **ШАГ 3.**
Провести настройки в программной среде Банка;
- **ШАГ 4.**
Парковать новую услугу к действующим продуктам или разработать на базе Программы новый банковский продукт.



dnect

Число партнеров программы Поток в каждом сегменте рынка ограничено.

Мы готовы встретиться именно с Вами, рассказать подробнее, за счет чего достигается этот синергетический эффект и ответить на Ваши вопросы.



dnect

С НАМИ МОЖНО СВЯЗАТЬСЯ:

В МОСКВЕ:

Шамян Александр Вячеславович
Руководитель проекта

Тел.: +7 925 029 38 12

E-mail: a.shamyan@dinct.com

Сайт программы: <http://loyaltybank.ru/>

127055, г. Москва, ул. Тихвинская, д. 2, оф. 10
АО «Динект Евразия»

В РЕГИОНАХ:

Hotline: 8 (800) 775 50 32

E-mail: russia@dinct.com



dnect

Узнайте о других продуктах Dinct для стимулирования продаж на нашем сайте <http://dinct.com>

ПРИВЛЕЧЕНИЕ КЛИЕНТОВ БАНКОВ

КОАЛИЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ