

Offene Position

Head of Sales (m/w)



 TALENTCUBE

#1 VIDEO-BEWERBUNG

Servus,

du bist hochmotiviert und willst den Bewerbungsprozess revolutionieren, dann nutze diese einmalige Chance und werde Teil eines einzigartigen Teams. Im Herzen Münchens setzen wir die Persönlichkeit des Jobsuchenden von Beginn an in den Mittelpunkt und schaffen neue, effiziente Standards im Recruiting. Bewerben wird erstmalig zu einem einzigartigen Erlebnis.

Überzeuge dich selbst und sende uns deine einzigartige Video-Bewerbung. Wir freuen uns darauf, dich persönlich kennenzulernen.

In Vollzeit / Festanstellung

HEAD OF SALES

DEINE AUFGABEN.

- Du leitest das aktuelle Vertriebsteam und baust dies kontinuierlich weiter aus.
- Du schaffst die Rahmenbedingungen und Strukturen, damit dein Team effizient arbeiten kann.
- Du bist gerade zu Beginn selbst aktiv im Vertrieb tätig und verkörperst eine Vorreiterrolle.
- Du hinterfragst die aktuellen Vertriebsprozesse und deckst Optimierungspotentiale auf.
- Du trägst in enger Zusammenarbeit mit dem Gründer-team zur strategischen Ausrichtung des Unternehmens und der Skalierbarkeit des Vertriebs bei.

BENEFITS.

- Interne und externe Schulungen zu Vertriebs- und Kommunikationstechniken.
- Reizvolles Bonus-Modell mit ungedeckelter Provision.
- Hochmotiviertes Team mit spaßigen Kollegen.
- Büro in direkter Nähe zum Olympiapark.
- Regelmäßige Team-Events und After-Works.
- Spannende Dart-Meisterschaften und FIFA-Turniere ;-)

DEIN PROFIL.

- Du hast Erfahrung in der Führung und dem Aufbau von erfolgreichen Sales Teams.
- Du hast selbst erfolgreich operativ im Vertrieb gearbeitet und nimmst gerade zu Beginn den Hörer noch selbst in die Hand.
- Du motivierst dein Team zu Höchstleistung und hilfst jedem Einzelnen, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln.
- Du hast Erfahrung im Vertrieb von SaaS-Lösungen (HR-Branche wünschenswert).

[Jetzt bewerben](#)

TALENTCUBE.de/9F5QP