

¿NO SABES QUÉ VENDER?

48

IDEAS DE COSAS

*para vender en un blog*

Y GENERAR TUS PRIMEROS  
1000€ ONLINE

## ¿AÚN NO SABES QUÉ VENDER EN TU BLOG?

Es posible que tras un ejercicio de reflexión (quizás con ayuda de la Guía de "El nicho perfecto" del Centro de Recursos de LifestyleAlCuadrado.com) hayas por fin decidido la temática de tu blog.

O quizás ya tienes un blog, pero aún no has decidido qué vender a tu audiencia o cómo monetizar el tiempo que le dedicas.

Déjame plantearte, entonces, todas las alternativas que tienes para empezar a vender en tu blog y generar esos primeros 1.000 € online que tanto te mereces.

Muchas se pueden poner en marcha de la noche a la mañana (servicios, afiliación).

Otras no (productos, ventas indirectas), pero vas a tener en estas páginas 48 cosas muy concretas para empezar a generar ingresos con tu blog.

## 7 CAMINOS Y 48 OPCIONES PARA EMPEZAR A MONETIZAR TU BLOG

He dividido estas 48 cosas que puedes vender en tu blog en 7 categorías y me gustaría hacerte una pequeña introducción de cada una de ellas.

### CAMINO 1 - Venta de servicios a distancia

El camino más corto hacia tus primeros 1.000€ generados en el blog pasa por la venta de un servicio profesional.

Lo único que necesitas para ponerlo en marcha es crear una página en tu blog ofreciendo tu servicio (carta de venta) y atender las peticiones.

Idealmente, lo vendes a... 1.000€

O consigues 2 ventas a 500€

O 3 ventas a 333€

¿Por qué este es el camino más corto a tus 1000 euros?

Porque si optas por vender un ebook a 7€, puedes tardar meses (años) en llegar a tus primeros 1.000€

Es muy complicado llegar a 143 unidades vendidas cuando apenas tienes visitas en tu blog.

Así que te animo a que vayas pensando un servicio que puedas ofrecer en uno de estos formatos:

1. Freelancing – a medida, bajo presupuesto
2. Freelancing – paquete a precio fijo (servicio productizado)
3. Consulting – a medida, bajo presupuesto
4. Consulting – paquete a precio fijo (servicio productizado)
5. Coaching – 1 a 1
6. Coaching – 1 a N
7. Training – 1 a 1
8. Training – 1 a N
9. Mentoring - 1 a 1
10. Mentoring - 1 a N
11. Organizar eventos – Offline
12. Organizar eventos – Online

## CAMINO II – Ventas indirectas

Tener un blog te va a generar autoridad desde el primer momento, y esto va a repercutir en nuevas oportunidades indirectas.

Con esto quiero decir que a lo mejor ni siquiera lo habías ofertado en tu blog y que pueden hacer aumentar tus ingresos sustancialmente.

Por ejemplo, puedes encontrarte en estos casos:

13. Hace crecer tu negocio tradicional y captar clientes online para ejecutar el servicio de forma tradicional, en tu ciudad (consultas, locales, etc.)
14. Encontrar un nuevo trabajo
15. Conseguir un aumento sustancial de sueldo
16. Conseguir ponencias pagadas en eventos o formaciones de terceros

### **CAMINO III - Productos físicos**

Otra posibilidad que tienes es vender productos físicos. Puedes ser una versión en papel de un libro tuyo o también cualquier producto que vendas en tu negocio offline.

Y si quieres optar por vender productos físicos de terceros (por ejemplo, si tienes una tienda cosmética natural) puedes ver si el vendedor ofrece un servicio de dropshipping (es decir, que el proveedor puede enviar directamente el producto al cliente final, sin pasar por ti) para no tener que tener un stock.

Algunos ejemplos de cosas físicas que puedes vender son:

- 17. Libros
- 18. DVD
- 19. Merchandising

### **CAMINO IV - Productos digitales**

Los productos digitales son, sin duda, la fuente de ingresos más cómoda de vender en Internet.

Porque son *ingresos pasivos*: una vez que los has creado y los has puesto a la venta, no necesitas invertir tiempo cada vez que alguien compre tu producto.

Esa es la base de mi negocio y por eso he podido escalar tantísimo las ventas a pesar de ser unipersonal.

¿Y qué puedes vender como producto digital?

- 20. eBook (descargable)
- 21. Audios (descargable)
- 22. Vídeos (descargable)
- 23. Informes (descargable)
- 24. Newsletter
- 25. Diseño gráfico y/o web
- 26. Música
- 27. Temas
- 28. Software
- 29. Webinars

30. Cursos online
31. Programas con tutoría
32. Suscripciones Mensuales o anuales

#### **CAMINO V - Afiliación / Alianzas**

Sí, me refiero a las oportunidades que surgen a partir de un networking online

1. Genuino
2. Personalizado
3. Humano

El que empieza por dar antes de recibir.

Puede ser que acabes trabajando para un blogger que ya tiene mucha carga de trabajo.

O quizás optes por empezar vendiendo sus productos a cambio de una comisión (afiliación).

Esto último es una opción realmente interesante para ti, a la hora de validar si tu audiencia está dispuesta a comprar un producto de un formato determinado, y a un precio determinado.

..

Así que apunta estas ideas para vender en tu blog:

33. Programas de afiliados
34. Ofertas ad-hoc de blogger a blogger
35. Vender un eBook escrito por un tercero (experto o ghost writer)

#### **CAMINO VI - Publicidad y Patrocinios**

Habrás leído muchas cosas en internet sobre el negocio de la publicidad online.

« *Esto es cuestión de poner unos anuncios de Adsense en mi blog y empezar a ganar dinero* »

La publicidad de Google Adsense son anuncios en tu blog que se van personalizando en función del tema que abordas en cada una de tus entradas. De esta forma, es de esperar que algunos lectores hagan clic en estos anuncios y que te permita generar ingresos por cada clic que se realiza en estos anuncios.

De igual manera que ganar dinero por tener un banner en tu web o tener posts patrocinados, esto son ingresos 100% pasivos.

Pero también debes saber que este un modelo donde necesitas muchísimo tráfico para generar esos 1000 € de los que hablábamos.

En cualquier caso echa un vistazo a estas ideas porque se pueden combinar fácilmente con otras vías de ingresos para ir aumentando el volumen de facturación de tu negocio.

- 36. Publicidad contextual de texto
- 37. Display
- 38. Enlaces de texto
- 39. Captar datos (CPA o CPL)
- 40. Post patrocinados
- 41. Reseñas de pago
- 42. Patrocinios por categoría
- 43. Patrocinios por post
- 44. Patrocinios Newsletter
- 45. Directorios de pago
- 46. Blog Trip
- 47. Branded Content

### **CAMINO VII - Compra venta de blogs**

He aquí la última idea que te propongo.

Tu blog es un activo, y el blog de otros también.

Todos tienen información valiosa: contenido bien posicionado en Google, listas de suscriptores cualificados, una comunidad entregada y dispuesta a comprar...

Por eso, no es de extrañar que haya gente que, teniendo capital, se dedique a vender y comprar blogs como el que compra una casa, la restaura y luego la revende por más de su precio.

Esta es otra de las opciones que tienes para empezar a rentabilizar tu negocio, y verás cómo este método empieza a crecer en los próximos años ya que los negocios online son un activo de gran valor.

## ¿NO SABES QUÉ VENDER?

48 ideas de cosas para vender en un blog y generar tus primeros 1000€ online

### I. VENTA DE SERVICIOS A DISTANCIA

- 1 Freelancing - a medida, bajo presupuesto
- 2 Freelancing - paquete a precio fijo (*servicio productizado*)
- 3 Consulting - a medida, bajo presupuesto
- 4 Consulting - paquete a precio fijo (*servicio productizado*)
- 5 Coaching - 1 a 1
- 6 Coaching - 1 a N
- 7 Training - 1 a 1
- 8 Training - 1 a N
- 9 Mentoring - 1 a 1
- 10 Mentoring - 1 a N
- 11 Organizar eventos - Offline
- 12 Organizar eventos - Online

### V. AFILIACIÓN / ALIANZAS

- 33 Programas de afiliados
- 34 Ofertas ad-hoc de blogger a blogger
- 35 Vender un eBook escrito por un tercero (*experto o ghost writer*)

### II. VENTAS INDIRECTAS

- 13 Hace crecer tu negocio tradicional y captar clientes online para ejecutar el servicio de forma tradicional en tu ciudad (*consultas, locales, etc*)
- 14 Encontrar un nuevo trabajo
- 15 Conseguir un aumento sustancial de sueldo
- 16 Conseguir ponencias pagadas en eventos o formaciones de terceros

### VI. PUBLICIDAD Y PATROCINIOS

- 36 Publicidad contextual de texto
- 37 Display
- 38 Enlaces de texto
- 39 Captar datos (*CPA o CPL*)
- 40 Post patrocinados
- 41 Reseñas de pago
- 42 Patrocinios por categoría
- 43 Patrocinios por post
- 44 Patrocinios newsletter
- 45 Directorios de pago
- 46 Blog Trip
- 47 Branded Content

### III. PRODUCTOS FÍSICOS

- 17 Libros
- 18 DVD
- 19 Merchandising

### VII. COMPRA VENTA DE BLOGS

- 48 Comprar y vender blogs

### IV. PRODUCTOS DIGITALES

- 20 eBook (*descargable*)
- 21 Audios (*descargable*)
- 22 Vídeos (*descargable*)
- 23 Informes (*descargable*)
- 24 Newsletter
- 25 Diseño gráfico y/o web
- 26 Música
- 27 Temas
- 28 Software
- 29 Webinars
- 30 Cursos online
- 31 Programas con tutoría
- 32 Suscripciones Mensuales o anuales

El Knowmada vive de la venta de sus conocimientos en la nube, lo cual le permite experimentar una vida cotidiana más libre

TRANSFÓRMATE EN  
UN KNOWMADA TÚ TAMBIÉN

## TU TAREA: LISTA LAS 3 PRIMERAS COSAS QUE VENDERÁS EN TU BLOG

No hay mejor manera de ponerse las pilas, que dejarlo por escrito.

Así que ahora te toca escribir las 3 primeras vías (¡no pongas más para que no te disperses!) por las que empezarás a generar ingresos en tu blog.

	3 PRIMERAS COSAS QUE VENDERÁS EN TU BLOG	Fecha de puesta en marcha
1		
2		
3		

## ¿TE HA GUSTADO LA GUÍA? DEVUELVEME EL FAVOR CON UN TUÍT

Si te ha gustado esta guía, te voy a pedir el favor de compartirlo con tus seguidores en Twitter y recomendarlo a tus amigos por email.

Para facilitarte la tarea te he preparado un breve texto con el enlace dónde puede acceder a estos recursos. 100% valiosos & 100% gratuitos.

Acabo de decidir cómo voy a empezar a monetizar mi blog  
con @ingresos2. Tú también puedes hacerlo  
<http://bit.ly/recursosblogging>

**¡1000 gracias por ayudarme a difundir mis ideas y ayudar a más personas!**



## ALGO MÁS SOBRE FRANCK SCIPION



“Ayudo a los amantes de la libertad a desarrollar una plataforma digital que les permita generar ingresos para vivir la vida que han elegido.”

—  
Franck Scipion  
[lifestylealcuadrado.com](http://lifestylealcuadrado.com)

[Más info >>>](#)

¡Espero poder tener la suerte de colaborar contigo muy pronto!

Blog:  
[www.lifestylealcuadrado.com](http://www.lifestylealcuadrado.com)

Redes Sociales:  
[Linkedin](#) - [Twitter](#) - [Google+](#) - [Facebook](#)