

Die Unternehmensgruppe Carl Stahl ist heute mit 70 Standorten und über 1.700 Mitarbeitern einer der Weltmarktführer bei Produkten und Dienstleistungen im Bereich der Seil-, Hebe- und Sicherheitstechnik sowie Seillösungen für die Bereiche Technocables und Architektur. Das fundierte Know-how und die Motivation der Mitarbeiter leisten hierzu einen wertvollen Beitrag.



Für die Carl Stahl Süd GmbH am **Standort Singen** suchen wir für die Akquisition und Betreuung unserer Kunden und Interessenten einen

## Fachberater im Außendienst (m/w/d)

für erklärungsbedürftige Produkte im Bereich Hebetechnik und persönlicher Schutzausrüstung gegen Absturz

### IHRE AUFGABEN

- Neukundenakquise und Ausbau unserer Bestands- und Potenzialkunden
- Eigenständige qualifizierte Beratung im Bereich Hebetechnik und persönlicher Schutzausrüstung gegen Absturz (PSAgA)
- Aktives Management des Verkaufsgebietes
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess bis zum Verkaufsabschluss
- Präsentationen und Schulungen bei unseren Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit den anderen Vertriebseinheiten

### IHRE QUALIFIKATIONEN

#### **Wir suchen:**

Eine vertriebsaffine Persönlichkeit mit verkäuferischem Geschick und technischer sowie digitaler Auffassungsgabe. Erfahrung im Vertriebsaußendienst sind von Vorteil.

#### **Sie finden sich hier wieder:**

- Sie begeistern unsere Kunden und helfen ihnen, Lösungen in den Bereichen Hebetechnik und PSAgA zu verwirklichen
- Sie sind kontaktfreudig, ehrgeizig und verfügen über eine hohe Eigeninitiative und sind es gewohnt, im Umgang mit Geschäftspartnern souverän und verbindlich zu agieren
- Sie besitzen Ausdauer und Überzeugungskraft
- Selbstständigkeit, gute Selbstorganisation, Verhandlungsgeschick und eine hohe Sozialkompetenz runden Ihr Profil ab
- Sie sind mit den gängigen MS-Office Anwendungen und digitalen Medien vertraut
- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung

### UNSER ANGEBOT

Typisch für Carl Stahl sind die kurzen Wege, ein offenes und kollegiales Betriebsklima und ein Arbeitsumfeld, in dem jeder einzelne Mitarbeiter Verantwortung übernimmt.

Eine individuelle Einarbeitung gepaart mit eigenverantwortlicher Aneignung des erforderlichen Fachwissens sowie interne und externe Schulungen vermitteln Ihnen das notwendige Know-how und geben Ihnen die erforderliche Sicherheit zur Erfüllung dieser anspruchsvollen Aufgabe.

Das Vertriebsgebiet befindet sich in den PLZ Gebieten 723.. bis 724.. und 781.. bis 786.. Idealerweise wohnen Sie im Raum Donau-eschingen, Blumberg, Tuttlingen, Villingen-Schwenningen, Singen, Stockach oder Rottweil.

Wir bieten Ihnen von Beginn an eine anspruchsvolle Tätigkeit mit einem großen Handlungs- und Gestaltungsspielraum in einem Team mit flachen Hierarchien in einem wachsenden Zukunftsmarkt.

Für erste telefonische Auskünfte steht Ihnen Herr Ralf Gehringer unter der Tel.-Nr. (0172) 5914242 gerne zur Verfügung

Bitte senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellungen an untenstehende E-Mail-Adresse.

Sollte Ihnen die Zusendung Ihrer Bewerbung per E-Mail nicht möglich sein, können Sie uns diese gerne auch per Post zusenden. Wir bitten jedoch um Verständnis, dass per Post zugesandte Bewerbungsunterlagen nicht zurückgeschickt werden.