

Die Unternehmensgruppe Carl Stahl ist heute mit 70 Standorten und über 1.700 Mitarbeitern einer der Weltmarktführer bei Produkten und Dienstleistungen im Bereich der Seil-, Hebe- und Sicherheitstechnik sowie Seillösungen für die Bereiche Technocables und Architektur. Das fundierte Know-how und die Motivation der Mitarbeiter leisten hierzu einen wertvollen Beitrag.



Für die Carl Stahl Nord GmbH am **Standort Osnabrück** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

**für erklärungsbedürftige Produkte
und Dienstleistungen**

IHRE AUFGABEN

Sie betreuen zusammen mit einem Kollegen im Verkaufsaußendienst einen festen Kundenkreis; in diesem Zusammenhang sind Sie für den administrativ-kaufmännischen Teil der Kundenbetreuung zuständig.

Sie haben telefonischen Kundenkontakt, beraten, kalkulieren, erstellen Angebote, legen Aufträge an, verhandeln mit und bestellen bei unseren Lieferanten, erstellen Rechnungen und Nachkalkulationen – kurzum: Sie sind für den kompletten Support unserer täglichen Arbeit zuständig!

UNSER ANGEBOT

Typisch für Carl Stahl sind die kurzen Wege, ein offenes und kollegiales Betriebsklima und ein Arbeitsumfeld, in dem jeder einzelne Mitarbeiter Verantwortung übernimmt.

Eine individuelle Einarbeitung gepaart mit eigenverantwortlicher Aneignung des erforderlichen Fachwissens sowie interne und externe Schulungen vermitteln Ihnen das notwendige Know-how und geben Ihnen die erforderliche Sicherheit zur Erfüllung dieser anspruchsvollen Aufgabe.

Wir bieten Ihnen von Beginn an eine anspruchsvolle Tätigkeit mit einem außergewöhnlich großen Handlungs- und Gestaltungsspielraum und adäquater Vergütung.

IHRE QUALIFIKATIONEN

Sie haben eine kaufmännische Berufsausbildung und kennen sich mit SAP aus. Darüber hinaus haben Sie bereits in einem kleinen Team eigenverantwortlich Erfahrungen im Vertrieb technischer erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen gesammelt und festgestellt, dass Ihnen diese Aufgabe Freude bereitet.

Sie sind ein „Allrounder“ mit einer Neigung zum Vertrieb – oder wollten das schon immer machen; eine offene, kontaktfreudige und positive Lebenseinstellung runden Ihr Profil ab.

Bitte senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellungen an untenstehende E-Mail-Adresse.

Sollte Ihnen die Zusendung Ihrer Bewerbung per E-Mail nicht möglich sein, können Sie uns diese gerne auch per Post zusenden. Wir bitten jedoch um Verständnis, dass per Post zugesandte Bewerbungsunterlagen nicht zurückgeschickt werden.