

Hennie Molenaar (l), vierde kwartaalwinnaar van de Rabobank Startersprijs 2014 en Linda Kramer-Konijn.

Foto: Cor Kes, Lux Photography

OOK EEN BEDRIJF STARTEN?  
Kijk voor startersvoordelen op:  
[www.rabobank.nl/starten](http://www.rabobank.nl/starten)



## JillSem Administrative Services wint vierde kwartaalnominatie Rabobank Startersprijs

Elk kwartaal nomineert Rabobank Waterland en Omstreken een ondernemer voor de Rabobank Startersprijs, speciaal voor startende ondernemers uit de regio die zich op een positieve manier onderscheiden. JillSem Administrative Services aan de Herengracht 19 in Purmerend wint de vierde kwartaalnominatie voor de Rabobank Startersprijs 2014.

“Ik had veel telefoontjes verwacht, maar allesbehalve deze!” Het is duidelijk, Hennie Molenaar van JillSem Administrative Services uit Purmerend is compleet verrast door het nieuws dat zij is uitgeroepen tot vierde kwartaalwinnaar van de Rabobank Startersprijs 2014. “Ik vind het hartstikke leuk en heb er hard voor gewerkt, maar het is totaal onverwacht. Ik vind het een geweldige erkenning dat een organisatie als Rabobank Waterland en Omstreken mijn bedrijf heeft genomineerd.” Samen met kwartaalwinnaars HR savvy, Smit en Smit Advocaten en Podobrace zal Hennie Molenaar op 23 maart 2015 in Theater de Purmaryn in Purmerend strijden om de titel Starter van het Jaar 2014.

“DE RABOBANK IS VOOR MIJ DÉ BANK  
VOOR STARTENDE ONDERNEMERS”

### ADMINISTRATIE OP LOCATIE

JillSem Administrative Services biedt ondernemers een oplossing voor het efficiënt uitbesteden van de administratie: zij voert de administratie op locatie. Hennie: “Het voeren van een adequate administratie vraagt om zelfdiscipline en actuele kennis van zaken. Het uitbesteden van een administratie kan, maar is niet altijd de ideale oplossing: denk maar eens aan het eindeloos heen en weer mailen over bepaalde ontbrekende stukken, verkeerde betalingen of andere miscommunicatie waarvoor de ondernemer uiteindelijk de rekening ontvangt. Dat kan efficiënter. Daarom voeren wij de administratie op locatie. Een stoel en een bureau: meer heb ik niet nodig. Groot voordeel van mijn manier van werken is, dat ik op maand- en kwartaalrapportages stuur. Hiermee voorkom je dat een ondernemer een paar maanden na afloop van het boekjaar voor verrassingen komt te staan.” Dat haar vorm van

administratieve dienstverlening succesvol is, blijkt wel uit het feit de onderneming vanaf de start een goed gevulde orderportefeuille heeft. “Ondernemers willen bezig zijn met hun core-business en, uitzonderingen daargelaten, niet met de administratieve rompslomp eromheen. Administratieve organisatie is mijn specialisme. Bovendien ben ik in staat mijn bevindingen te vertalen naar de taal die de ondernemer spreekt.”

### RABOBANK STARTERSBANK

Als Hennie bij de start van haar onderneming op zoek gaat naar een financiële dienstverlener heeft ze haar keuze snel gemaakt. “De Rabobank is voor mij dé bank voor startende ondernemers”, zegt Hennie. “Als zelfstandig ondernemer komt er veel op je af. Dan is het prettig om met een deskundige partner te praten over je ambities en de toekomst van je bedrijf. De Rabobank biedt meer dan alleen een financiële oplossing: de adviseurs staan voor je klaar. Ik heb antwoord gekregen op mijn startersvragen en kon terecht voor concrete adviezen. De Rabobank is persoonlijk en laagdrempelig.” De waardering is wederzijds: Adviseur Bedrijven bij Rabobank Waterland en Omstreken, Linda Kramer-Konijn kijkt met plezier naar de prettige samenwerking. Linda: “Wat mij meteen opviel aan Hennie was dat zij een professionele starter was die precies wist wat ze wilde.

Lees verder op pagina 14 ➔