



Sales Manager (w/m/d) Vollzeit

Ab sofort am Standort Würzburg, wo sich Gründertum, Kreativität und Sport treffen

Würdest Du gerne in einem jungen und engagierten Team arbeiten, bist kommunikationsfreudig und arbeitest gerne mit Menschen? Dann bist Du die perfekte Verstärkung für unser Team. Dein Erfolgshunger macht Dich zum Gewinner und du bist motiviert, die Zukunft von BikeExchange mitzugestalten.

BikeExchange.de wurde 2014 mit Sitz in Würzburg gegründet und ist Teil der australischen Marketplacer Group. Mit Marktplätzen in Australien, Neuseeland, USA, Kanada, Kolumbien, Deutschland, Belgien und den Niederlanden ist BikeExchange eine globale Online-Plattform, die mit einem innovativen Multi-Channel-Konzept den lokalen Fahrradhandel unterstützt.

Aufgrund des stetigen Wachstums sucht unser junges Team nach motivierten, aufgeschlossenen Talenten, die an einem aufregenden Projekt mitwirken möchten und dabei ihre kommunikativen Fähigkeiten in einem internationalem und professionellem Umfeld weiterentwickeln wollen.

AUFGABEN

- > Kontinuierlicher, strategischer Ausbau unseres Händlernetzwerks.
- > Du entwickelst durch Telefonakquise, Events und Terminen vor Ort Deinen eigenen Kundenstamm und betreust diesen langfristig.
- > Sei Dein eigener Coach und Berater zu den Themen eCommerce, Online Sales und Marketing für unsere Kunden.
- > Partnerschaftliche Unterstützung und Betreuung bestehender Kunden.
- > Du erstellst unseren Kunden eigenverantwortlich Angebote und verfolgst diese bis zum Vertragsabschluss.
- > Unterstützung unseres Teams bei Events & Messen.

DEIN PROFIL

- > Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- > Erfahrung im Vertrieb / Account Management
- > Kunden- und vertriebsorientierte Arbeitsweise
- > Ausgeprägte Teamorientierung, Kommunikationskompetenz und Ausdauer
- > Spaß am Telefonieren und sympathische Telefonstimme
- > Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- > Hohe Zielstrebigkeit und ausgeprägter Erfolgswille
- > Gewünscht: Affinität zu Digitale Medien / Sport / Fahrrad

WAS AUF DICH WARTET

- > Ein gut verkäufliches, attraktives und angesagtes Produkt
- > Ein junges, aufstrebendes und professionelles Team
- > Internationale Entwicklungsmöglichkeiten
- > Kollegiale Teamarbeit und freundliches Betriebsklima
- > Eine leistungsgerechte Vergütung
- > Außergewöhnliche Incentives und Messe-Events

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen sowie der Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

jobs@bikeexchange.de